

# 膜玲珑新零售系统模式开发

产品名称	膜玲珑新零售系统模式开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

## 产品详情

温馨提示：非平台方！文章资料转载于互联网，仅作为系统开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系。如需定制系统请详询，咨询平台代理和玩家勿扰！

有的企业在私域运营上，已经能够做到“单点开花”，有几家门店或几个小组运营得特别好，关系好，口碑好，销也量好。这让企业看到了光，看到了私域的未来。

然而，当企业想更进一步实现“全面开花”时，却发现遇到了难题。仔细分析下来，是因为这样的私域运营过度依赖某个明星店员，只有他/她能做好，换了其他人就不行，学也学不来，教也教不会。

然而这个思路在存量时代是行不通的。

### 膜玲珑商城制度解析

膜玲珑产品又是如何赚钱的呢？据讲师介绍，有两种方法：一是零售；二是“批发”，即招代理。零售赚钱慢，而“批发”赚钱更快。

“不论加盟商也好，专卖店也好，还是家庭豪华套餐也好，都是低级别出\*\*别的货。”讲师举例，假如，自己是市场经理，招了一个专卖店，那么专卖店报单的钱由市场经理收取，市场经理再从自己账上拨出对应的货给到专卖店，市场经理就赚到钱了。

如果是同级别推荐，比如市场经理招了一名市场经理，没有利润差的情况下，则前者可获得后者首单10%的奖励。同级别推荐还适用于诸如专卖店等其他级别的人员。若同级别中的后者进行复购，则前者可

获得后者复购6%的奖励。

针对市场经理而言，还能获得由公司给到的包括月度团队奖和季度团队奖等奖励。对于季度团队奖，须达到团队业绩20万+个人业绩5万才有资格获得。公司将所有市场经理回款的3%作为市场经理的季度团队奖。