

上线不到三个月营业额破千万，这个模式你值得学习

产品名称	上线不到三个月营业额破千万，这个模式你值得学习
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

过去那个酒香不怕巷子深的时代已经过去了，现在，企业注重的是服务质量、口碑以及更为关键的价格问题。尽管很多企业都拥有优质的产品和服务，并且有着忠实的用户，但他们仍然面临着在新用户和忠实用户之间裂变的难题。因此，如果电商平台想要快速实现裂变效果，就只能通过烧钱宣传和产品分钱的模式来达成。

那么今天我要与大家分享的是

广州一家化妆品公司所采用的一套链动2+1分钱模式。这套模式上线不到三个月时间，该公司的营业额已经突破了每月千万元的流水数据。请看看这套模式是否值得你们借鉴。

与传统的分销模式裂变营销相比，2+1链动更加丰富完善，奖励分配机制更加诱人。它能够利用平台商品的独特性，让消费者产生积极的裂变，并享受由此带来的折扣优惠和福利。“链动2+1”主要分为“两个身份”和“四大奖励”两个板块。

用户在平台购买特定产品后,即可成为代理,每招募一个代理商可获得50元奖励。

老板表示,代理只需推荐两个用户就能晋升为老板。晋升后,代理除了获得推荐奖励外,还可以解锁所有的奖励机制,独立进行创业。如果老板再推荐一个用户,则可获得150元的直推奖励。

奖励机制可以被归类为四种不同类型。

获得代理身份后,可分享代理或会员消费并获得直接分享奖励,这就是直推奖励。

从你直接推荐的第三个代理开始,每个代理都会为你贡献两个代理。他们中的每一个推荐一个人,你将获得50元的直推奖励,同时获得100元的团队见点奖励。这个过程将持续下去。

只有当你的下级的身份与你平级时,你才能获得下级营销收益的10%奖励。如果你的下级市场在当天赚了150元,则平台会额外支付15元给你。

每一笔订单都会将10元放入奖金池中,平台将按照每个人的不同业绩比例进行发放。

这个商家计算商品成本的方法:从售价499元中减去200元的生产成本、50元的推广费用、150元的团队业绩奖金、15元的平级奖金以及10元的分红,最终得到74元的利润。

那么以上就是链动2+1的大概玩法,如果大家感兴趣的话,可向小编了解获取完整方案。