

腾讯wifi二维码推广加盟小程序程序怎么开发

产品名称	腾讯wifi二维码推广加盟小程序程序怎么开发
公司名称	锦江区故藏天下网络科技有限公司
价格	9.90/1
规格参数	
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

当共享经济逐渐发展，wifi+物联网实现了一个新的名词叫做“共享wifi”，一种通过实体的共享wifi贴，在管理后台设置好店铺wifi然后用户扫码无需手动输入即可直连店铺wifi，期间出现的会有展现收益单次0.3元，项目很简单，那么今天我们就来看看共享WiFi贴好推广吗？收益怎么样？一、市场空白好推广

手机是我们日常生活所需，而在店消费的话，经常都需要连接wifi，刷，打游戏，看直播等，而目前大多数店铺都有wifi，在这样的环境下，共享wifi的市场还是很好做的。

首先对于店铺来说，利用现有的wifi，引入共享wifi贴后，每次扫码都有收益分成，店铺接受度高，且这个产品才刚兴起，大多数店铺都没有，空白的市场很好推广。其次对用户来说，每次都要手动输入wifi，很麻烦，对一些店铺复杂的wifi多次输入还会出错，只要店铺配置了共享wifi贴，只需扫码即可连接很方便。

最后对代理商来说，只需要找店铺有wifi的场所谈合作就可以了，而操作绑定wifi只需2分钟即可设置好，项目简单好介绍，当做副业还是挺不错的。二、轻资产风险低

提到共享经济很多人都会想到重资产，比如共享按摩椅，一台价格在5000元左右，再看共享充电宝，单台8口机柜设备也在1000元左右，而共享wifi产品的盈利单位就是单张码牌，拿倍电共享wifi贴来说，单张的成本在1~3元之间，无加盟费代理费，可谓轻资产，创业风险低。三、回本快收益稳定

目前比较好的wifi贴采用的都是塑胶贴，基本上不人为损坏都可以使用很长时间，而单张wifi码的价格低至1元，扫码连接一次就是0.3元，如果算分给商家50%收益，也就是单次扫码代理收益0.15元，单张码牌只要扫码7次即可回本。如果对于客流量一般的商户，一周时间就已经足够回本且盈利了。

共享wifi贴收益稳定持续，只要店铺正常营业客流量基本上没有太大变化，而每天扫码都有收益产生，只要铺出去就可以有持续稳定的收益产生。推广共享WiFi贴有管道收益，还是很不错的。

四、维护成本低个人可运营

之所以很多人都不愿意创业是因为很多项目个人都不好运作，但是要是几个人一起做收益分下来又低，

且容易出现利益很麻烦。而共享WiFi这个产品很简单，只需要铺出去，通过手机即可进行运营维护，数据一目了然，拿倍电共享WiFi贴来说，只需要花空余的时间出去跑市场，就可以持续获得收益，铺出去基本上都没有售后问题，这样个人就能运作，维护成本低。共享WiFi码牌只需和有WiFi的商家合作就能持续赚取收益，项目简单收益稳定，那么对于创业者来说，共享WiFi贴码推广代理怎么赚钱？

一：自己铺货商家赚扫码收益

代理商可以自己地推商家，告诉商家共享WiFi码的好处，用户扫码即可直连WiFi，操作便捷的同时商家还可以获得扫码收益的分成。

我们举个例子：某代理发展小餐饮店，一个餐饮店有10副桌子，每副桌子贴一张WiFi贴，每天单个码牌平均扫码3次，那么每天扫码30次，每次扫码收益为0.3元，产生收益9元，如果分给商家4元，代理商每天有5元，一个月有150元。假设该代理发展50个这样的小商家，每个月代理商有7500元。

二：招募下级代理帮忙铺货

售卖WiFi码给下级赚取差价

比如A代理商找总部拿货，每张价格为1元，分润也就是单次扫码收益为0.3元。招募20个下级代理商，每个代理拿500张WiFi码牌，单张价格5元，给予分润80%，那么A代理商可以赚取差价收益4万元，还可以得到这1万张WiFi码牌铺货收益20%，只要有人扫码他就可得0.06元收益。

免费招募下级让他帮忙铺货

有些人有商户资源，对共享WiFi码感兴趣但是不想自己花钱做代理，只想当副业去运作。那么作为代理商可以去招募这些人去做下级代理商，免费提供WiFi贴码给他，给予一定比例分成即可。比如B代理商招募了下级代理商，可以给予下级60%分成，只要该下级代理去铺货，他就可以获得40%的收益，也就是单次扫码0.12元收益。这样不需要自己去跑市场，可以花最快的时间抢占商户。

三：获取公司代理扶植奖励

现在共享WiFi贴很火爆，所以很多公司有代理商扶植奖励，作为代理可以尽量去获得这个补贴奖励，利润还是很好的。比如C代理商拿货1万张倍电共享WiFi贴码，按照公司政策，可以参与活动达标奖励，只要单张码牌每月扫码100次以上即可补贴50元，奖励可拿6个月，获得300元奖励。如果C代理商有20个商户连续半年达标，就可以获得6000元的达标奖励。

以上就是共享WiFi贴码推广代理赚钱的三种方式，希望可以对你有所帮助。共享wifi贴码是一种新兴的共享项目，通过把店铺wifi绑定wifi码牌，可以实现扫码直连的目的，期间出现的展现会有收益，今天我们就来看看共享wifi贴码推广，扫码连接wifi项目如何赚钱？

一、选择正规靠谱的共享wifi贴码运营商合作

共享wifi贴码的运营商很多，但是真正靠谱的品牌并不多，想要把这个项目做好，前提就是选择一家正规靠谱的共享wifi贴码品牌运营商。现在一些不靠谱的共享wifi运营商采用收取加盟费，区域代理费，等级升级费用等来骗取钱财，或者卖你电子码要你自己打印，收益月结算，每个月只能提现一次，这类企业就是靠骗取加盟费来赚钱的，连最基本的物料都不提供，一定要当心。真正正规靠谱的共享wifi贴项目不会收取代理费，比如倍电共享wifi贴，直接购买wifi贴即可，没有其他额外费用，wifi贴码采用工业打印机制成的塑胶贴，防水防刮耐用，质量远远比家用打印机的油墨贴纸要好很多。倍电共享wifi贴收益秒结算，随时提现秒到账，安全靠谱。

二、共享wifi贴码推广，扫码连接wifi项目的铺货流程

我们拿倍电共享wifi贴来说，通过代理商联系商铺，然后把共享wifi贴绑定商家wifi即可，整个设置过程不超过2分钟。用户扫码连接wifi即可产生收益，单次收益为0.3元。选择客流量稳定，店铺有wifi的商家合作均可，比如餐饮店，酒店，网吧等都是不错的投放场所，给商家设定共享wifi贴码的收益分成，铺货后基本上没有售后问题，因为产品也比较简单，店铺客流量稳定的情况下，扫码连wifi产生的收益也是相对稳定的，基本上不需要维护。比如我们举个例子：某代理商发展酒店资源，每个房间绑定一张共享wifi码，每天有50个人扫码连接wifi，那么可以产生收益为 $50 \times 0.3 = 15$ 元，假设代理商分商家7元那么自己可以得到8元，一个月下来单个酒店可以创造240元的稳定收益。如果发展20家这样的酒店商户，就可以得到

每月4800元的收益。这已经可以算得上大多数人一个月的工资了。而做共享WiFi贴，花半个月时间跑商户铺货共享wifi贴码，就可以之后每月得到这么多收益。共享wifi贴码是一个靠量来赚钱的项目，尽管单次收益只有0.3元，但是成本低使用频次高收益稳定持续，所以这是一个可以赚到钱的项目。

共享wifi贴是当下热门的共享行业，方便客户连wifi的同时，代理商和商家可以赚取腾讯展现的流量收入，且市场空白推广简单，前景好，但是市面上共享wifi的品牌也不少，该如何选择呢？今天我们就来看看共享wifi贴加盟代理如何选择？一、看代理政策

如果是收取代理费，押金，品牌使用费，后台开通费，系统服务费，等级升级费，区域代理费等一系列收费的品牌，一律不能合作。因为当前共享wifi贴的品牌也不少，当你交了以上这些费用，钱就是直接给了公司，但是自己手上没有实体的wifi码，还需要花钱购买wifi码，这就是一种传销行为真正靠谱的共享wifi项目不收取任何加盟代理费，只需要花钱购买共享wifi贴码即可，比如倍电共享wifi贴，代理商购买wifi贴后台免费使用，就可以去推广商户赚钱了，这样的模式简单清晰无套路，才是可以选择的正规共享wifi品牌商。二、看贴码质量

目前市面上有两种方式，一种是销售电子码，然后要代理商自己去买专用打印机和耗材去打印，另一种是公司统一印制的wifi塑胶贴。两种模式站在代理商的长久发展来看，肯定选择后者更靠谱。

如果是自己购买专用打印机和耗材，首先需要买彩色的油墨打印机，如果去商家贴，需要携带这个打印机去商家现场打印，操作麻烦携带笨重，且这种500块钱左右的打印机，打出来的wifi贴外观难看，不到一周就掉色脱落，彩印耗材贵不好保存，后期维护成本很高。所以如果你想做共享wifi项目，不要考虑自购打印机这种，因为电子码可以无限生成，你要花钱先买电子码，然后再自己去打印wifi贴，麻烦且成本高不耐用。靠谱的共享wifi贴纸比如倍电，采用的是工业打印机打出来的塑胶贴，贴码上印制反诈宣传标识，这样的wifi贴使用寿命长，推广起来简单不需要自带打印机到处跑，只需要把印制好的wifi塑胶贴绑定店铺wifi即可，操作便捷容易。三、看结算周期

做项目就怕收益不能到账，比如日结算收益月提现的共享wifi品牌，用户使用的订单次日显示在代理后台，收益钱包的钱需要一个月才能提现一次，这就会出现安全风险，万一合作的公司卷钱跑路了怎么办？万一铺出去的商户说月结算不靠谱该如何发展商户呢？所以做共享wifi贴不要选择月结算的品牌，风险很大。

共享wifi贴采用的是秒结算收益方式，用户扫码wifi贴成功连上wifi即可获得收益0.3元的实时结算，24小时收益可提现。这样就打消了代理商的提现顾虑。且去发展商户来说很有利，能当面给商户演示收益到账和提现安全，这样就能更快速发展商户。

四、看公司实力

共享wifi贴看似入门简单实际上不是，这个产品不是刚出来，而是很多公司缺乏运营能力导致产品一直没有发展起来。站在代理商的角度来说，选择共享wifi贴合作不要选择刚成立的新公司，或者选择的公司经营范围不是共享行业的企业，明确公司实力很重要。

以上就是共享wifi贴地推项目适合的商户，希望可以对你有所帮助 看到这里很多老板已经看到商机了，那么我们怎么才能定制一款这样的小程序呢，这里小编推荐一家开发软件公司，“麒麟小程序开发”qlxcxkf 很多年了，有很轻大的实力，并且售后服务很好，小程序后期的维护和更新也非常的及时，是一家很不错的软件公司。小编身边的很多朋友都是在他们家定制的小程序。好啦，祝各位老板财源广进。