

# 王冲老师的链动2+1？互联网营销的新模式

产品名称	王冲老师的链动2+1？互联网营销的新模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

何为链动？何为2+1？“链动”呢，指的是通过平台上的用户分享和推荐，形成一条裂变链条，增加产品或服务的曝光度和销售量。而“2+1”则表示在购买产品或服务时，用户需要邀请至少两个好友来参与，即形成了一个二级代理模式，同时根据平台的规则获得一定的奖励或购物折扣。有效提升销售额：链动2+1营销模式可以让消费者以更优惠的价格购买多个产品或服务，从而刺激销售额的增长。同时，该模式还能够吸引更多的消费者前来购买，进一步提高销售额。

在平台创业专区消费499元，即可获得代理身份，享有推广权益；

代理直接推荐2个代理，即可升级为老板，脱离原本关系，建立自己的市场团队。

成为老板之后，除了推广权益外，还享有团队见点奖，就是团队中每增加一个人，老板都可以获得200元见点奖。而且如果下级代理也升为老板的话，上级老板还可以拿到下级老板全部收益的10%。

链动2+1模式机制介绍：

两个身份角色：代理：用户任意消费499，即可成为代理

老板：推荐两个代理，就可以升级获得老板身份

五个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%，分红奖等等（可二开，增加功能）

其次是链动2+1的团队关系链的变动特点

核心亮点：两级分销，没有多级体系，合规经营。

每一个代理商晋升为合伙人时，就会脱离上级重新创建自己的团队市场，这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

帮扶机制，避免“养闲人”

在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%冻结在钱包里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金。（帮扶机制可以根据实际运营情况去设计解冻任务）

一个好的商业模式往往能够让企业经营更加稳固，发展更加迅速。除此以外，模式必须具有可行性以及可持续性，可行性就是合法合规合理；可持续性是指模式可以长久维持的过程。链动2+1模式满足了以上的功能特点，所以这火了几年热度一直有增不减！

每一个互联网营销模式，都隐藏着一套可落地的营销底层逻辑，特别是把人性发挥得淋漓尽致。只要你深入研究、挖掘，它将会变成属于你的一套赚钱宝典！以上是今天小范的全部分享内容，本文只作案例分享，不存在推广营销，如需完整方案，可私信可评论留言，小编会第一时间回复您