

云南旅游4大骗术宰你没商量，强制购物变诱导购物！可以通过法律手段挽回！

产品名称	云南旅游4大骗术宰你没商量，强制购物变诱导购物！可以通过法律手段挽回！
公司名称	湖北正博法律咨询服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉东湖新技术开发区光谷大道303号光谷·芯中心2-07栋9层2-07-901B（注册地址）
联系电话	15827345942 15827345942

产品详情

《旅游法》实施后，强制购物现象有所遏制，但诱导购物问题开始变得突出，导游、购物店员工等相关从业人员想尽一切办法要骗出游客兜里的钱。近期，人民网315旅游投诉平台接到多个关于在云南购物被骗的投诉，其中，玉器店“交朋友”；“傣族姑娘”给游客洗脑推销银饰；药材按“克”算；“赌石”骗局等骗术让游客防不胜防。为此，记者联系到多年从事云南旅游业务的当地旅行社**人士，为消费者揭开云南旅游购物骗术背后的秘密。

骗术1：玉器店里“交朋友”

游客陈小姐告诉记者，她今年在云南昆明旅游期间，被导游带到了一家翡翠馆。“当时进来一位自称该店经理的人开始给大家讲如何分辨翡翠的真假。这个自称经理的人告诉我们她是老板的小女儿，在父亲的安排之下在珠宝店里工作，非常感谢我们这么认真听课，这么支持她。”

随后，这个自称经理的人便带陈小姐一行游客去参观金镶玉。陈小姐告诉记者，当时她一方面给大家讲解金镶玉复杂的工艺和价值，一方面还说看在大家的支持与鼓励上，原价8000多元的金镶玉可以给1900元的成本价，就当大家为他们做个宣传，不志在赚钱。在这种情况下，陈小姐刷卡买了三个金镶玉，而这个自称经理的人又把陈小姐带进一个贵宾室里，拿出一对“和田玉金镶玉”。“当时她说是从她爸爸保险箱里面拿出来的，由于要感谢我们的信任，想要和我们交朋友，一对和田玉金镶玉12800卖给我们。结果回去鉴定发现手镯和挂件的玉质量很差，就值几百块钱，金镶玉的金只有一层金箔，证书也不太真实，我们马上就崩溃了。”

揭秘：“老乡店”升级“交朋友店”

在云南当地从事旅行社事业多年的张力（化名）告诉记者，“交朋友”是现在一些不合规的购物店比较惯用的伎俩。“这种店的前身是老乡店，以往团队进店后，店员往往都是跟游客套老乡，并自称是归国华侨，跟中国游客有感情，随后就采取报高价打狠折的方式骗游客上当。”同时，张力指出，因为现在去旅游的年轻人比较多，以往针对中老年人奏效的老乡店不太适用，因此就出现了升级版的“交朋友”

店，这些店里的工作人员基本都不是云南本地人，游客从这点也可以有效识别一下。

骗术2：药材碾成粉后按克算钱

游客蒋先生今年在云南香格里拉旅游时，被导游带到了一家药材店，标价以克为单位。蒋先生告诉记者，这种标价很容易让人混淆以为单位是两。藏贝母标价6元，砍价成4元，店里所有的东西都要求打成粉，店员说如果先称重，在机器里地上损耗的原料都必须算在里面。如果不称重，就必须打成粉了再称，且打成粉就必须得要。*后光是藏贝母就等于是2000元一斤的天价。

类似蒋先生这种在药材店里的经历其实在其他省份也时有发生。谢先生今年在阳朔旅游时便被街边的一家中草药摊位坑苦了。“当时旅游车途经月亮山景区照相处时停留照相。有一个中草药摊位的工作人员问我要不要买一点中药回去，还指着一个装有顶天果的药说是降三高的药，原价40元，现只卖8元。此时又过来一个中年男子对这个工作人员说这个药好，是真药，他要买一点，并亮出医药相关部门的工作证，还劝我买，说这药划算。”

谢先生表示，当时他以时间不够要上车为由想拒绝，没想到这个工作人员一边说着“一分钟帮你搞定”一边不等回话就在内屋装了一框，放在粉碎机内，十秒钟不到就碾成粉装到塑料袋上秤了，一称1600克，12800元。“我当时就懵了，不是说好8元一斤，怎么成了8元一克？她当时表示药没有论斤的，还说粉碎了就不能退。这时车上的旅客开始催我，我怕影响大家，只好用卡付了12000元。”

揭秘：买药**去正规药材批发市场

张力表示，药材店一般不会太大，有一些是属于在景区内支摊儿，这些人经常打游击，通常都会有“托儿”来伪装成游客交易。“这种黑药材店*没有保障，很多游客都会被骗上当，而且药材这种东西本身质量差别就很大，比如同样是三七，价格会差很多，这些店就会以次充好。”同时，张力提醒游客，游客如果想买药材不妨自己去昆明的中药材批发市场里买，都是明码标价，质量也有保障。而遇到碾成粉不得不买的情况，这其实是属于强买强卖的黑店，游客应该当场打电话向有关部门投诉进行处理。

骗术3：“傣族姑娘”给游客洗脑

杨小姐今年在云南西双版纳旅游时被导游带到了一处傣家村寨，村口一个身着傣族服装名叫小玉的解说员接待了杨小姐一行游客，没想到却变成了一场“洗脑”之旅。“这个小玉当时热情的给我们介绍傣族村寨和民俗文化，说傣族信奉佛教，民风淳朴善良，从不做坏事。还热情地将我们带到她家中，给每人倒茶，介绍她的家庭状况，还给我们讲述傣家养生的小秘方——银子。她当场就用银梳子给团里一位大姨刮痧，说是可以排毒治病，后来又说了很多银子的功效。”

杨小姐告诉记者，小玉说她们的银子都是政府特批的某银矿山的原矿。她们的手打银饰质量**，都是她们村子老工匠亲自打造的，均为S990纯度，因为老工匠不懂市场，打的银器其实都是S999纯度，是*高纯度了。接着她就掀开了她身旁一直用布覆盖的两大盘银饰，并以单价28.7/克的价位推销起来，并声明不讲价，说他们的东西是外面买不到的，可以火烧检验真伪，可做传家宝代代使用。在小玉一番亲切温柔的洗脑轰炸下，杨小姐和她妹妹考虑到父母以及自身的身体健康，加上对傣族朋友的信任，便毫不犹豫的购买了银手镯两只、银锁两个、银项链一条、银手链一条，总计花费了4566元。可是回家后杨小姐在一些珠宝店咨询S990银饰的价位，发现每克不高于10元后，才发现自己受骗了。

揭秘：傣族寨子里的银饰至少比市场价高一倍

张力解释说：“傣寨购物是一种以景点作为包装形式的洗脑骗局，在西双版纳*为常见，一般都是商家包下某个寨子，里面也生活着一些当地人，游客警惕性低，然后一个团队进一户人家，会先体验当地生活，等游客完全放松后，开始搬出**、不外卖、神奇功效等说辞进行洗脑式推销，而所卖银饰的价格至少要比市场价高出一倍以上。”

骗术4：赌石骗局风险高

杨女士今年去云南旅游经历的一场赌石骗局让她非常愤怒。杨女士告诉记者，在昆明的时候，导游给我们带到了个赌石城，说是政府牵头的正规商家，我们自己看中的石头都被工作人员否定了，他们给我们拿所谓的好东西让我们买。付完钱后，直接拿去切开，而且基本去的所有人都赌赢了。之后导游就跟我们解释，说那里的石头都是经专家看过的，中奖率很高，让我们放心购买。”

由于赌“赢”了，杨女士当时感到很开心，“我们游客是真的不懂啊，工作人员让我们继续买，我们觉得既然赚了，那就再买点，赔了也不心疼，所以光我自己就先后买了三块，近20000元。”但杨女士表示，后来经鉴定后，发现被骗了，那些根本就是很便宜的石头，切出来的部分也都是不值钱的。

揭秘：“赌石”是文化但切忌投入过高

张力表示，赌石是云南当地的一种特色文化，从大的正规商家到街边小店都有，这里面分两种，一种就是像杨女士这种被普通石头给骗了；还有一类属于确实有玉石块原料，但是中的几率非常低，不懂行的游客千万不要轻易尝试，也不宜投过多金额。“*早赌石主要就是在瑞丽、腾冲、芒市等地，现在流行到全省了，一般旁边有加工工厂的店会稍微有一些保障，游客如果切出来还不错的料可以当场设计成吊坠、手镯等。商家这么做也能通过加工增加二次收入，所以材料上一般不会太造假。”

业内人士：没有补贴的导游只能勾结商家诱导游客购物

导游*多能从购物中提5成返点

业内人士表示，面对如此多的旅游购物乱象和骗术，游客确实很难分辨，而在这中间，导游实际上也起到了推波助澜的作用。张力向记者透露，导游能够拿到团里游客购物的提成已经不是秘密了，而在云南，这种现象更为突出，目前云南当地的导游普遍能从购物店商品销售价格中获得2至3成的返点，有些甚至能达到5成。在这种高额返点的利益诱惑下，导游势必会和商家勾结诱骗游客上当。同时，张力也指出，目前政府相关部门也开始通过强制商家开税控发票来限制商品的高溢价行为，而昆明、大理、丽江现在一些比较规范的购物店与导游之间的返点已经缩减到了15%左右。

昆大丽线路一天合理成本在680元

“不合理低价”往往是造成进店购物过多的主要原因，那么云南游合理的出游成本是多少呢？对此，张力表示，在云南当地曾经也出过行业指导价，但对于现在的市场来说已经有些脱节。“云南旅游的交通、食宿成本都比较高，如果以从昆明当地出发的昆、大、丽线路为例，一天680元左右是比较符合正常开销的，游客可以按这个日均成本价格自行计算一下，比如5天的昆、大、丽线路至少应该在3400元左右，不在云南省内的游客还应该加上额外的机票、火车票费用，如果团费比这个算出来的总价低，那很可能会有不少购物、自费的情况发生。”

此外，张力告诉记者，现在只有一些大的品牌旅行社才会有真正的云南无购物无自费纯玩团，这种旅行社是会带团导游补贴的，一般是每天500元，旺季时一天能到800元，这样导游才能不去想购物抽成，才会安心服务游客。