

微三云刘杰 年销额从零突破百亿的社交电商模式，你知道吗？

产品名称	微三云刘杰 年销额从零突破百亿的社交电商模式，你知道吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

年销额从零突破百亿。它的本质就是一个具有社交属性的跨境电商平台，依托社交关系招募分销会员。具体是怎么做的？

年费店主用户只要交399元，就能成为平台的年费店主。年费店主可以免费在平台上开一个自己的小店，同时还有两项权益，首先是你自己购物省钱，在一年有效期内，年费店主在平台上**商品可以享受八折优惠。其次是分享购物赚钱，如果别人在你小店**的商品，年费店主可以拿到销售额10%-15%的佣金。

第二，终身店主。终身店主的门槛是1000元，他跟年费店主不一样的是，终身，店主可以终身享受权益，同时返佣和购物折扣的百分比不一样，自己购物享受七到八折的优惠，别人在小店消费可以拿到销售额15%-20%的佣金。

第三，服务商，服务商的门槛是2万，服务商可以拓展，店主每拓展一个所收取的399元和1000元会员费，总部一分钱都不要，全部归服务商。如果拓展了一个服务商，则直接能够获得4000元收益。除了能拓展会员赚钱之外，服务商也会获得旗下店主销售额的返点。比如你不仅可以享受自营店铺销售额的25%-30%返利，还可以享受旗下终身店主销售额7%-9%的返利，以及旗下年费店主销售额的12.5%-15%返利，这就是整个的模式设计。

如果想拓展人脉，就做服务商，如果想买货就做终身店主，如果想自己购物省钱，就做个年费店主，导

向非常清晰，既保证了底层的动销，又能不断的裂变会员。

这个社交电商模式也叫代言合伙人模式，以前我们可能讲代理，但在互联网时代，每个人都可以是我们的代理，每个客户都可以是我们的分销渠道，无论你是做什么行业，只要能把这套模式平移过去，威力一定非常大。

当然，在具体的落地过程中，我们还要注意三点，，要注重服务口碑，别人才愿意做你的代言人。第二，做**社群，通过社群增强和客户的粘性。一个企业只要有1000个铁杆**，这个企业将无所不能。第三，设计返利机制。想让客户持续转介绍，一定要给他一套利益机制。关注我，了解更多裂变模式。

如需完整方案、软件开发、模式设计可后台私信获取。