

彩妆店怎么入驻天猫，怎么提高天猫店铺入驻的成功率

产品名称	彩妆店怎么入驻天猫，怎么提高天猫店铺入驻的成功率
公司名称	武汉市武昌区麒茗轩珠宝首饰店
价格	.00/件
规格参数	可入驻天猫:旗舰店猫超都可以 可入驻京东:pop与自营都可以 可入驻猫宁:代销与自营都可以
公司地址	武汉市武昌区武汉中央文化区K6K7地块二期第K6-6幢/单元1层商3号房
联系电话	19210165392

产品详情

彩妆店怎么入驻天猫，怎么提高天猫店铺入驻的成功率
天猫代入驻：这是由第三方平台提供的一站式入驻服务，平台会根据商家实际情况提出合理的入驻建议，帮助商家实现入驻。小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。相信很多商家朋友在跟服务商对接沟通的时候，对方时不时就会冒出邀约啊、名额啊、快速下店啊、我们又下了什么什么店之类的话术，来引导商家把资料给过去，让他们来操作。他们口中的邀约、名额，只是他们的一个说法，他们连真正的邀约是怎么一回事都不清楚，而且天猫里面，没有名额这个说法，只有饱和度这个说法，但是吧，你走自荐，你到哪里知道饱和度的情况呢？不知道，而且大多数在招商的类目，都没有饱和度的问题，饱和度的问题集中体现在专卖店与专营店上面。

天猫入驻的PPT，是什么情况下需要用？是需要说服小二的时候，要用到运营方案PPT。因此，如果是通过自荐的方式入驻天猫，那么运营方案PPT肯定是少不了的，毕竟小二对你的资料不了解，也不存在利益关系，需要通过运营方案PPT来对你的资料有所了解，然后看是否给过。

像我们直接由小二操作入驻，就用不着PPT运营方案。

如果服务商入驻天猫需要用到PPT运营方案，那么这个服务商就是走自荐提交入驻申请。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下半年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

彩妆店怎么入驻天猫，怎么提高天猫店铺入驻的成功率

那么，如果商家你自己要走自荐的话，PPT运营方案怎么写呢？

作为直接与小二合作的服务商，可以针对入驻天猫的PPT运营方案，为大家提供以下几点建议：

1、注意排版

2、不要文字堆砌

3、内容精简

4、突出重点

5、不要浮夸

6、有实力的，一定要凸显出自己的实力

7、图片一定要用高清图

相关证件，天猫商城只接受在中国大陆进行注册的企业公司。在进行入驻时必须提供营业执照，用于注册天猫店铺的品牌只能是图文皆有的品牌形式。