

猫享自营入口在哪，公司在异常经营名录能不能入驻天猫

产品名称	猫享自营入口在哪，公司在异常经营名录能不能入驻天猫
公司名称	武汉市武昌区麒茗轩珠宝首饰店
价格	.00/件
规格参数	可入驻天猫:旗舰店猫超都可以 可入驻京东:pop与自营都可以 可入驻猫宁:代销与自营都可以
公司地址	武汉市武昌区武汉中央文化区K6K7地块二期第K6-6幢/单元1层商3号房
联系电话	19210165392

产品详情

猫享自营入口在哪，公司在异常经营名录能不能入驻天猫相信很多商家朋友在跟服务商对接沟通的时候，对方时不时就会冒出邀约啊、名额啊、快速下店啊、我们又下了什么什么店之类的话术，来引导商家把资料给过去，让他们来操作。他们口中的邀约、名额，只是他们的一个说法，他们连真正的邀约是怎么一回事都不清楚，而且天猫里面，没有名额这个说法，只有饱和度这个说法，但是吧，你走自荐，你到哪里知道饱和度的情况呢？不知道，而且大多数在招商的类目，都没有饱和度的问题，饱和度的问题集中体现在专卖店与专营店上面。小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。

天猫不是哪个服务商自家开的，这一点商家心里得清楚，而且说一个大家可能难以置信的细节，入驻天猫，并非天猫一家说了算的事，因此，那些张口闭口就说肯定下店的，资料都不看就说包下的，大家想想，是不是很搞笑。入驻天猫，除了自荐的方式外，还有渠道入驻的方式。渠道入驻，说直白一点，就是直接人工干预。因此，对于资料的要求就比自荐的要求少许多，只需要有简单的基础资料即可，没错，有这些即可：猫享自营入口在哪，公司在异常经营名录能不能入驻天猫

走自荐的方式入驻天猫，才需要用到PPT运营方案，运营方案的作用就是让审核的小二了解你的情况，同时说服小二给你通过入驻的机会。因此，像我们这种直接与小二合作，由小二直接审核资料的服务商，就不需要用到PPT运营方案，更加不用去考虑品牌影响力的问题。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

为什么代入驻服务商比商家自己提交的下店率更高呢？其实，对于商家而言，你所感知到的高下店率，只是服务商朋友圈造势造出来的，真真假假的东西，极具迷惑性，因为你没法去求证，哪怕你想去求证，他们也可以用更多虚虚实实的东西来迷惑你。现在互联网时代，图片、视频、聊天记录，还有多少真正的可信度呢？点到即止