

会员裂变系统级差返利模式系统开发

产品名称	会员裂变系统级差返利模式系统开发
公司名称	广州量子云力有限公司
价格	.00/件
规格参数	会员裂变系统模式:系统开发 会员裂变系统新零售:现成案例
公司地址	广州市天河区毓南路19号C区 K505
联系电话	158****6626 158****6626

产品详情

会员裂变系统商城模式系统定制开发，【陈经理】，会员裂变系统新零售商城源码开发，会员裂变系统级差返利模式系统开发，会员裂变系统商城分销返利系统开发，会员裂变系统分销商城小程序开发，会员裂变系统新零售APP系统开发，会员裂变系统七星创客模式开发

会员裂变系统七星创客系统商业模式是什么样的？

1.客户报单:3960元(买2送一)，获得创客身份，享受分享资格。复购5折，1980元(3盒)。全国统一零售价是1980/盒.

2.分享帮助三个女性获得生殖健康的机会，自己之前的本钱就回来了，也就相当于免费使用产品了，如果再连续分享6个人，全年产品都可以免费使用。因为分享第1个人公司奖励10%，也就396元，分享第2个人，公司奖励20%也就792元，分享第三个人，公司奖励70%，也就是2772元。做同样的复制，确保每个人都能经济实惠的使用产品。创客分享完三个人以后，就成为1星创客，成为1星创客，就可以享受团队业绩的3%奖励

依次类推，成为2星，需要培养两个1星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励

3.成为三星需要培养两个两星，享受团队业绩的7%奖励，并且同时享受伯乐奖励:(什么是伯乐奖励，伯乐奖励是指上级可以拿直属下级团队业绩的，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少。三星以上都享受伯乐奖。

4.想要成为4星，需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励

5.想要成为5星，需培养两个4星，享受团队业绩的11%奖励

6.想要成为6星，需培养两个5星，享受团队业绩的13%奖励

7.想要成为7星，需培养两个6星，享受团队业绩的15%奖励

8.想要成为总裁，需培养三个7星，享受全网业绩的3%的加权分红，并奖励30万现金(购车基金这个有金额限制)

9.想要成为董事，需培养三个总裁，享受全网业绩的2%的加权分红，并奖励100万(购车基金扣掉总裁的30万)

备注:

团队业绩=新增业绩+80%复购业绩

伯乐奖=直属团队业绩奖的

二、

会员裂变系统七星创客系统结算方式

1，直推，团队业绩奖，伯乐奖是即刻在后台显示

2，分红是每个月15号左右发放

3，提现手续费8%+单笔5毛钱

(

总裁和董事的现金奖励都是购车基金)

三、会员裂变系统七星创客系统伯乐奖励

A是七星，B是4星,C是2星，C分享了D成为创客(方便计算，我以4000为例)

C是2星，团队业绩系数是5%，所以业绩奖励是 $5\% \times 4000 = 200$ 元，2星没有伯乐奖，只有团队业绩奖励，但是B是四星，享有伯乐奖，B的信乐奖就是C的业绩奖的，也就是200元，然后B是四星团队业绩系数是9%，C有4个点的业绩差，那B的业绩奖就是 $4\% \times 4000 = 160$ 元，A是七星，伯乐奖是B业绩奖励的，也就是160元，A的团队业绩奖系数是15%跟B有6个点的差，它的业绩奖励就 $6\% \times 4000 = 240$ 元。假如A的上级是=星E，那E可以拿到A的团队业绩的伯乐奖，也就是240元，所以这个模式不怕被超越。