膜玲珑代理系统模式开发

| 产品名称 | 膜玲珑代理系统模式开发 |
|------|---|
| 公司名称 | 广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市南沙区丰泽东路106号(自编1号楼)X130 1-I346(仅限办公用途)(JM) |
| 联系电话 | 18928932175 18928932175 |

产品详情

该讲师介绍膜玲珑产品的拿货方式,称公司将加入的人员分为以下几个不同级别:加盟商、专卖店、市场经理。此外,在零售方面,包括:会员体验装、家庭豪华套餐两种方式。除了市场经理直接与公司对接,其它级别都是与市场经理对接。值得注意的是,不论哪种方式和哪个级别,都是按照拿货数量作为标准进行区分的。要达到相应级别可以通过两种方式来实现:一种是"对应级别,直接打款"。还有一种是,累积升级。

膜玲珑产品又是如何赚钱的呢?据讲师介绍,有两种方法:一是零售;二是"批发",即招代理。零售赚钱慢,而"批发"赚钱更快。"不论加盟商也好,专卖店也好,还是家庭豪华套餐也好,都是低级别出**别的货。"讲师举例,假如,自己是市场经理,招了一个专卖店,那么专卖店报单的钱由市场经理收取,市场经理再从自己账上拨出对应的货给到专卖店,市场经理就赚到钱了。如果是同级别推荐,比如市场经理招了一名市场经理,没有利润差的情况下,则前者可获得后者首单10%的奖励。同级别推荐还适用于诸如专卖店等其他级别的人员。若同级别中的后者进行复购,则前者可获得后者复购6%的奖励。针对市场经理而言,还能获得由公司给到的包括月度团队奖和季度团队奖等奖励。对于季度团队奖,须达到团队业绩20万+个人业绩5万才有资格获得。公司将所有市场经理回款的3%作为市场经理的季度团队奖。