

“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍

产品名称	“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

台种树游戏的玩法介绍：

种树玩法为一期，五天为一轮，每期成功后立刻返回到账户50%果实，可用来第二天的复投，下面来举例说明。

例如：投资10000个果实种植榴莲树，天参与成功后返还50%，也就是返还5000个果实到账户余额，第二天，拿余额的5000个果实继续复投，成功后返还2500个果实，第三天复投成功后返还1250个果实，第四天复投成功后返还625个果实，第五天复投成功后返还312.5个果实，同时收取这一轮天投入的果实及10%收益（ $5000+10000 \times 10\% = 6000$ ），第六天收取这一轮第二天的投入果实及10%收益（ $2500 + 5000 \times 10\% = 3000$ ），第七天收取这一轮第三天的投入果实以及10%收益（ $1250 + 2500 \times 10\% = 1500$ ），第八天收取这一轮第四天的投入果实以及10%收益（ $625 + 1250 \times 10\% = 750$ ），第九天收取这一轮第五天的投入果实以及10%收益（ $312.5 + 625 \times 10\% = 375$ ）一轮收益完成，一轮净收益大约在1600-2000元。如果果实充足的情况下每天，每个场次都可以去参与，以此类推。

注：如果参与种树失败：倒数期返回100%果实，并且可获得加权平分每期1%分红奖励，倒数第二、三、四、五期返回20%种子以及30%能量。

果实、种子、能量分别有什么用途，下面我们来为大家介绍：

- 1、果实：可参与种树游戏；可直接提现；（1果实 = 1元，手续费3%）
- 2、种子：参与种树游戏获得果实的同时释放100%种子，变为果实；“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍
- 3、能量：可购买2、3、5倍工具包（例如榴莲树平台分配完以后用户只能参与100个果实，用户使用一个2倍工具包就可以参与200果实投入）；消耗3%能量可提分钟参与种树游戏（游戏12：00开始，使用完以

后就可以11：50参与种树游戏)；享受每期静态收益和动态收益的10%，可以释放为果实(1：1释放)；也可以用来兑换等值产品以及变现

用户直推一个有效用户可获得直推奖励，收益为直推用户流水的1%。(例如A推荐B，B参与种树的流水为100元，则A可获得1元收益)

团队奖励以及考核标准：

- 1、团队流水 10万，可晋升为迷你店，享受团队流水的0.6%收益；
- 2、团队流水 30万，可晋升为社区店，享受团队流水的1.3%收益；
- 3、团队流水 100万，可晋升为形象店，享受团队流水的2.6%收益；
- 4、团队流水 300万，可晋升为旗舰店，享受团队流水的3.9%收益；
- 5、团队流水 1000万，可晋升为分公司，享受团队流水的5.2%收益。

注：平级奖励：获得平级团队收益的20%。

据该平台推广人员(阿星)介绍，平台设立了合伙人专区，目前已有一百多位合伙人，需要向公司缴纳7万元合伙人费用，获得合伙人资格，可获得7万元的商城产品，同时平台赠送3.5万果实用来种树，再赠送3.5万果粒(通过动态收益以及静态收益的10%逐步释放)，同时还可以获得全网流水的1%+全分红。

以上便是“聚尤汇”APP的运营模式以及奖励制度的具体介绍，对此可以看出，该平台不仅需要通过“拉人头”来获取收益，另外想要获取高额收益的步就是要购买大量标价虚高的产品，再通过推广发展人员购买产品来达到一定体量的团队流水，从中获取高额分红奖励。

“聚尤汇”以购买一定商品获取购物积分作为获利条件；以0.6%-5.2%的流水收益诱惑加入者发展下线并使其进行购买商品获得利益，从而形成上下线关系；以团队的消费业绩为依据计算报酬。这种销售模式已经涉嫌以传销方式进行非法集资。

至于宣导“帮助用户实现只需一部手机就可以在家创业”的聚尤汇APP今后会如何发展？以及目前该平台推行的模式以及奖励制度存在的种种问题，是否会得到该平台的重视以及整改？对此，我们将持续关注。