

内江少儿篮球球类兴趣班暑假招生方案策划执行

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 内江少儿篮球球类兴趣班暑假招生方案策划执行 |
| 公司名称 | 河南易地推市场营销策划有限公司 |
| 价格 | 100.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号 |
| 联系电话 | 19937869661 19937869661 |

产品详情

马上就到暑假了，又到了每家机构想尽办法，“你死我活”抢占生源的时候！

做地推招生，表面看都是一群人拿着宣传单页，带上活动礼品，到学校门口、商超、广场、公园这些地方去做招生，把课包卖给家长，现场收钱，送出去活动礼品，留下线索！其实呢，区别还是非常大的！

【招生团队之间的区别在哪】

主业是给培训机构做招生的公司，大家的团队是全职团队，是公司招聘、培训、考核，花费很长时间打造出来的！

我前些年分享过，公司性质的团队优于个人团队，近很多个人团队都注册了公司（注册公司太容易了，没有什么门槛）。

虽然是公司，其实公司的员工就是老板，也是带队，也是谈单的，使用的队员是从全国拓客群，本地兼职群等地方临时找来的。

跟你沟通的老师是谁，后是谁带队去给你做招生，大概就是这个样子！

河南易地推招生拓客市场营销策划有限公司，深耕教培招生一件事，6年市场实战招生经验，用实力说话，为3-12岁的少儿艺培机构提供全国上门招生服务，有上千家成功案例可以查阅参考，导师还会根据校区的情况量身定制招生方案，一校一方案的合作模式，力求生源转化率高，合作起来才是真的无忧、高效！

全职团队，正因为公司要维护品牌声誉，严格要求和管理，团队的素养更高一些、责任心更强一些，不敢随便乱承诺，机构有的无的都敢说；

那些临时组建的团队，大家目的纯粹，就是为了赚钱，不只是能做招生，还能干其他的行当！

即使带队想管，受限于人员不足等因素，不会过多干预，蹭课的，贪小便宜的，买玩具的，老生换格信息报名的等都给招来了！