

德阳少儿教育机构专业招生团队上门卖课包引流

产品名称	德阳少儿教育机构专业招生团队上门卖课包引流
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

但想要做好体验课并不容易，需要把握好以下这三个原则：

简单：课程设计简单化，保证学生在学习之后能马上见到效果；

省钱：不仅要给家长省钱，还要通过控制成本给机构省钱；

低门槛：准入门槛低，家长决策成本低；

根据这三个要素，设计满足学生家长需求的课程，才有可能让体验课成为学员家长买单的入口。

另外，打造精品课建议用好的老师，来塑造机构的品牌。通过这种方式给机构打标签，给家长传递理念。

河南易地推招生拓客市场营销策划有限公司，深耕教培招生一件事，6年市场实战招生经验，用实力说话，为3-12岁的少儿艺培机构提供全国上门招生服务，有上千家成功案例可以查阅参考，导师还会根据校区的情况量身定制招生方案，一校一方案的合作模式，力求生源转化率高，合作起来才是真的无忧、高效

二、转化靠运营

很多机构非常重视后端的运营和营销工作，但是却常常忽视了前端的运营工作。

前端运营关键的一环就是客户接待，是转化客户的步骤之一。有时候，你和隔壁机构的差距，一开口就知道了。

比如体验课，只要家长来听，这就是机构与客户接触的佳机会。

因此，机构必须有一套简单有效的标准化接待流程，这样才能在家长心目中留下良好的品牌印象。

