农产品好入驻天猫吗，还有机会成功入驻天猫吗

产品名称	农产品好入驻天猫吗，还有机会成功入驻天猫吗
公司名称	武汉市武昌区麒茗轩珠宝首饰店
价格	.00/件
规格参数	可入驻天猫:旗舰店猫超都可以 可入驻京东:pop与自营都可以 可入驻猫宁:代销与自营都可以
公司地址	武汉市武昌区武汉中央文化区K6K7地块二期第K6-6幢/单元1层商3号房
联系电话	19210165392

产品详情

农产品好入驻天猫吗，还有机会成功入驻天猫吗

自荐方式入驻天猫的成功率，是一个随机概率事件，因此，自荐入驻等于玩概率。找自荐服务商入驻与商家自己提交入驻申请效果是差不多的。

而通过小二直接操作入驻的方式，只要你的资料是干净没有提交过的话，可以坐等下店。如果你的资料提交过，那么成功率就没法保证了，毕竟你的资料在天猫系统里面已经有记录了。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。

通过自荐的方式入驻天猫，成功率一直都是一个随机概率事件，那么，如何才能提高自荐入驻天猫的成功率呢？

商家你们能做的，就是以下几点：

1、认真准备资料

2、每一份资料都清晰、完整

3、每一张纸都盖好入驻公司清晰的公章

4、认真做好运营方案，排版清晰，重点突出，内容精炼不拖沓

5、用心撰写自荐系统里面要求的文案

用心做好这几点，商家自己提交的成功， 比找自荐服务商提交的成功率要高。

如果你找的是有小二关系的服务商，那么，区别就是：

有小二关系的服务商，只需要简单的基础资料，不需要用来证明实力的资质材料，也不需要做运营方案。

此外，干净没有提交过的资料，通过小二直接操作，可以坐等下店。

两种入驻方式的对比之后，通过有小二关系的服务商操作入驻天猫的方式，入驻天猫的成功率是高的。

农产品好入驻天猫吗，还有机会成功入驻天猫吗而通过内部人工干预的方式入驻，首先一个环节，就是得绕过机器审核，说直接点，如果人工干预连机器审核也没法绕过的话，那入驻的成功率在开始就跟自荐一样，存在了不确定因素。

你现在还能入驻天猫吗？

当然，只是已经落户天猫的商家都知道，入驻之路极其艰难，开店日程遥遥无期。虽然商家做了很多努力，但天猫的入驻申请还是失败了，规则不清楚，方向也不对。不管怎么入驻，都没用。

首先要了解天猫入驻的几大难点：

难点1：产品同质化严重

产品的选择对入驻天猫也非常重要。天猫喜欢新颖、独特、个性化的产品。如果同质化严重不利于天猫的长期发展，自然会被拒绝。

难点二：类别限制

部分类别暂停，大部分类别的专卖店、专卖店、专卖店、专卖店旗舰店将限制入驻；

难点三：资质不均

天猫的基本要求是营业执照和商标，但注册资本、公司年限、一般纳税人资格等都是必不可少的。

难点四：品牌影响力不够

线上线下运营、广告投入、运营计划都对品牌评价结果有影响，现阶段大部分商家都很酷，所以品牌影响力是入驻过程中的重中之重。