

南阳中小型装修公司该如何运营网络推广？

产品名称	南阳中小型装修公司该如何运营网络推广？
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

网络推广已经成为装修企业转型互联网的必经之路，未来所有的装修企业都要用好互联网这个工具，而怎么做网络营销又成为了一个摆在各位装修老板面前的难题，很多的公司在网上做百度竞价，投58同城，投付费广告，很多钱都像是打了水漂，效果不是很好。

那么中小装修企业该如何去运营网络推广呢？我觉得有以下几点可以借鉴。

1.产品服务第一，推广第二

做好网络推广的前提一定是咱们的产品ok，服务ok，然后在这个前提下去开展一系列的宣传和推广，进而得到业主认可。但是很多装修公司的老板有些本末倒置了，上来不管施工怎么样，不管服务怎么样，上来就开始大把的去做互联网推广，大把的去投广告，这样的结果可能就会越做越难，越宣传越吃力。

虽然打磨产品和服务是件辛苦折磨人的事情，但是回报却是十分丰厚的。

2.网络推广没有不好的，只有合适的方式

有些网络推广可能见效快，但可能需要一定的广告投入，有些推广方法见效慢，但细水长流。比如我们投百度竞价广告，可能短期就能有咨询，但是需要广告资金。或者我们为做好SEO排名，可能需要每天做关键词发文章要辛苦好一阵子，但是换来的却是源源不断地订单。网络推广方法多种多样，需要我们去研究好平台的规则和特性，找到适合自己的，一猛子狠狠地扎下去，只问耕耘不问收获，总会来咨询的。

3.全员营销，全员推广

很多的装修企业做文员的就是做文员的，做客服的就是做客服的，企业中的每个成员都应该具有“营销意识”，员工不会被自己的职位限制死，不管是什么岗位，都可以和客户有业务来往，都可以得到相应的业绩提成。就拿江水平的员工来说吧，我们是没有办公地点的，客服都在家办公，很多客服在家一边带孩子一边工作，在完成自己的本职工作之后，每个人都会去研究网络接单渠道，都会去做相应的网络推广，比如说近来大火的抖音短视频平台，咱们的师傅们在工作之余也会拍一些工地视频上传的。互联网铺天盖地都是自己的信息，这也是全员营销的威力。

当然，作为装企老板还有一点也是十分重要的就是要不断地交流学习。互联网装修自己去摸索的时间成本是很高的，可以去加入一些圈子，向同行的大咖去交流经验和推广方法，才更容易让自己胜出，这也是时间比较短比较有效的方式！