南阳货代公司网络营销推广外包

产品名称	南阳货代公司网络营销推广外包
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

随着中国网民人数的增长和5G时代的到来，网络资源资源也变得越来越丰富，更多人沉浸网络世界的同时，另一边也有一批人在思考如何赚取网络资源的价值，让自己成长起来。这其中就不乏我国货代行业的精英们。

一些先行者已经成功转变为货代电商，在各种我们耳熟能详的电商平台上越做越大，也有很多货代公司，创建公众号和自媒体平台，利用“ 全网覆盖 ”的方式，更多实现自己的展现量，网络中大发小广告。我们比较常见的就是那些不断在微信、QQ群里发运价信息的广告。注重流量的货代公司还可以尝试百度竞价和一些视频、新闻网站上挂广告。感觉网络就像是个资源丰富的大海，而每个货代公司想要在这片海捞金，就开始了八仙过海各显神通的经营模式。

这些方法固然有效果，但对于成本有限却想要起到效果的中小型货代公司或者个人而言，想要玩转线上营销，却未必合适，甚至弄不好会白白浪费大量的资金。

不做线上营销，自己被网上竞争对手打压的越来越厉害；做线上营销又存在太多风险和不确定性，那么针对我国的货代而言，又该如何开展自己的线上营销之路呢？小编给出几点建议。

1、大面积撒网，浅层次试探

哪种网络资源开采的方式更适合您呢？这个就像小马过河，只有亲自尝试了才知道。每个货代公司和每个货代创业者面对的情况和问题都不一样，具体方案不可一概而论。不妨你认为有可行性的就试探一下。可毕竟资金有限，所以不要投入太多在一个方案上，把鸡蛋放在多个篮子的策略，是试探时候较为合适的。无论是货代电商还是微信营销，亦或自媒体宣传，只要有效果，再持续加注。

2、从已有资源出发，做好维护工作

其实网络资源优势不仅在于开拓，而是保护、维护，货代公司可以更多思考这样一个问题，货代经营上，如何利用网络优势更好的服务现有客户。千万别注重新客，冷落老客，赚一个丢一个。其次，老客户感受到更好的物流体验，自然也会介绍身边更多同行与货代公司合作，我们也就间接达到营销目的了。

3、寻找针对人群

货代公司业务推广不同于寻常产品的推广，水杯、冰箱、手机……这些东西，你可能面向的是一个相当大的受众群体，甚至每个人都有购买的可能，但货代物流服务不同，他们更针对国际贸易公司和一部分工厂，这样的小众群体。如果广告无差别发送，将会产生的是95%以上的无用流量。针对我们的目标客户进行投放，才有可能花更小的成本做更大的事儿。

以上就是融河矩媒的分享，希望对您经营货代公司有所帮助。