

想要引流拓客？微三云陈明凤分享福建省厦门市充电桩云租赁，让别人充电，让自己赚钱？

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 想要引流拓客？微三云陈明凤分享福建省厦门市充电桩云租赁，让别人充电，让自己赚钱？ |
| 公司名称 | 东莞楚恒辰诺网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞 |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03 |
| 联系电话 | 14778333741 13268813057 |

产品详情

微三云陈明凤教你如何搭建源码模式系统平台，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买S AAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

当今社会，城市中的充电桩需求量非常大，使用率极高，但投资充电桩成本高昂，不是每个人都能承担的。那么，有没有一种方法可以让大家共同分享充电桩带来的收入呢？答案是有的，那就是电商行业近期推出的新商业模式——云租赁模式。

这种模式引入云计算技术，将多个充电桩通过云端系统进行管理和调度，统一收入分配。只需要你认领充电桩，平台就会为你提供一整套充电桩解决方案，包括充电桩安装、咨询服务、设备监测等。这种模式主打租赁设备不需要自己运营或分享，也就是说用户只需花钱购买设备，平台负责人就会对设备进行部署投放，设备所有权归平台所有，租赁后用户每天只需要点击领取奖励即可获得丰厚的奖金，奖金可提现，只扣除5%手续费。

相信大家对云租赁模式已经有了大致的了解，现在来看看云电桩的云租赁模式到底是怎么玩的：

玩法介绍：

I 用户注册会员（送2元），即可在平台认领云电桩，平台负责投放

I 会员实名认证后，每日签到可领取奖励

I 租借电桩投放，每天领取奖励（租小型充电桩日收入6元；租中型充电桩日收入36元；租大型充电桩88.8元）

签到奖励：

代理：每日签到奖励0.6元

总代理：每日签到奖励1.2元

合作伙伴：每日签到奖励1.8元

所有签到从第一天签到起计算，连续签到7天，第7天获得现金奖励翻倍

分享奖励：

I 直接分享10人，每天签到1.2元；直接分享20人，每天签到1.8元

I 好友租赁可再获得10元，直接提现

I 代理的下级购买设备可再奖励5元；代理的下级的再下级购买设备可再奖励3元

设备收入：

I 小型充电桩每小时收入0.25元，每天收入6元，总收入240元，租赁费为98元，租40天，限租100台

I 中型充电桩每小时收入1.5元，每天收入36元，总收入1440元，租赁费为388元，租40天，限租10台

I 大型充电桩每小时收入3.7元，每天收入88.8元，总收入3552元，租赁费为888元，租40天，限租10台

下级注册购买设备：

一级购买设备奖励10元/台；

二级购买设备奖励5元/台；

三级购买设备奖励3元/台；

直接分享1级满200台设备为合伙人，合伙人可拿无限代下级收入的3%

（注：分享人数无限制，不封顶）

提现规则：

I 提现时间为11:00-18:00

I 提现50元起，不达50元不可提现

I 提现需要扣除5%手续费

假设你租100台小型充电桩，一台小型充电桩40天净收入 $240-98=142$ 元，100台40天净收入即 $142\text{元}\times 100\text{台}=14200$ 元；

假设你租100台中型充电桩，一台中型充电桩40天净收入 $1440-388=1052$ 元，100台40天净收入即 $1052\text{元}\times 100\text{台}=105200$ 元；

假设你租100台大型充电桩，一台大型充电桩40天净收入 $3552-888=2664$ 元，100台40天净收入即 $2664\text{元}\times 100\text{台}=266400$ 元。

以上这些还只是租赁充电桩的收入，还不算分享他人租赁充电桩给到的奖励，如果算上，实际收入会高于假设的收入，也就是说这个模式只会越做越赚，且稳赚不亏。

参与云租赁充电桩项目，你不仅可以获得更多的经济回报，还能为城市基础设施建设出一份力，实现社会的可持续发展。无论你是个体商户、公司职员、教师职工，还是个人投资者，只要你拥有一定的资金和志向，随时都可以加入云租赁的队伍，为城市的可持续发展献一份力量。这样一种你好我好大家好的商业模式，为什么不参与呢？

小编在电商行业工作多年，见过各式各样的商业模式，云租赁模式确实可以算是市面上很有发展潜力的模式，如果做成平台必然能吸引一大批固定用户。小编手里刚好有可靠的咨询渠道和合作平台，想了解更多模式详情或直接起盘赚钱的老板，可以向小编留言获取哦！