

# 南京美容养生馆线上线下爆客引流快速拓客方案

产品名称	南京美容养生馆线上线下爆客引流快速拓客方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

方案48提供亲情卡2张，价值666元，每张亲密式体验服务4次。价值1200元。说明：在美容院将卡分极同时也要将服务分级，具体包括：项目分级，美容间分级，美容师分级，售后分级，活动分级。另外高端美容院要将可能卡项全设计出来，如1万，3万，5万，8万，18万，28万，88万等，又如高端顾客1年卡，2年卡，3年卡全部内容事先都要设计好，不要临时搞出一些即兴的东西。方案49百分百有奖促销：终端会后一个环节安排全情大抽奖活动，用百分百有奖的形式来刺激顾客的购买欲，每一个与会顾客均可参与抽奖，奖项为一等奖、二等奖、三等奖，四等奖，其中一等奖为所选此次产品或开卡，项目的七五折，二等奖为八折，三等奖为九折，四等奖为小礼品一份。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

或者说厂家的特价产品时，一等奖100元，可赠500左右元产品好是套盒，4瓶加卡一张护理卡。通过事先核算成本，可将一、二等奖设计多些，用奖券的形式，也可用四色乒乓来做奖券。抽奖时尽量让新客人也能抽到奖;同时私底下满足一些客人想拿一等奖的要求。