

定州美容美体开业地推拓新客拉新精准引流方案

产品名称	定州美容美体开业地推拓新客拉新精准引流方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

十七、连环累计法

方案39滚动累计促销案例：“18元包月滚动模式”介绍：用低价吸引客源增加**后，通过滚动促销促进消费者增加消费。顾客消费18元可获得：免费护理4次，再消费月卡200元可获得：前面18元可做购*产品的优惠，及带一位朋友免费护理一次；再消费季卡540元可获得：前面所消费218元做其他护理(任选)的充值，并可获得100元家居产品赠送；再消费半年卡960元可获得：前面所消费758元做其他护理(任选)的充值，并可获得280元家居产品赠送；再消费年卡1680元可获得：前面所消费1718元做其他护理(任选)的充值，并可获得500元家居产品赠送。方案40

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

1000元充卡滚动模式”介绍：用中等价位和较大优惠力度吸引客源，再通过滚动促销促进消费者增加消费。顾客消费1000元可获得：厂家赠送礼包：免费护理4次，含一瓶产品，一个小礼品，一张其他项目单次护理卷及朋友免费护理卷一张(共价值元)。再消费季卡1540元可获得：前面所消费100元做其他护理(任选)的充值，并可获得厂家赠送礼包：380元家居产品赠送，一个小礼品，一张其他项目单次护理卷及朋友免费护理卷两张(共价值元)。再消费半年卡2960元可获得：前面所消费1540元做其他护理(任选)的充值，并可获得厂家赠送礼包：800元家居产品赠送，一个小礼品，及朋友免费护理卷三张(共价值元)。再消费年卡6680元可获得：前面所消费2960元做其他护理(任选)的充值，并可获得厂家赠送礼包：2500元家居产品赠送，一个小礼品，及朋友免费护理卷五张(共价值元)。注意：所谓“其他护理(任选)”指项目较高附加值的护理，比如卵巢保养，背部开穴，护理中增加精油，淋巴排毒，美发、纹绣等等。(所有价格可以随当地消费习惯和终端商自身情况不同进行调整)方案41美容院推出一项新的答谢老顾客的促销措施。其促销措施规定：凡在该美容院购*“年卡”和“半年卡”的顾客，若在2002年继续购*“年卡”和“半年卡”则在“年卡”和“半年卡”的折扣基础上“半年卡”多折“0.5折”；“年卡”多折“1折”。而且，今后每年如此，直至折扣为“0”时，便可终生享受该美容院的免费服务，新顾客也可在未来的消费中享受该措施。即：如果拥有2008年“年卡”享受“6折”的消费者，2009年购*“年卡”则享受“5折”，2010年购*“年卡”则享受“4折”。促销措施宣布后的一周内，有100余消费者购*了该美容院的“年卡”

和“半年卡”，同时仍有人陆续咨询该活动。