

# 保姆级抖店小店运营教程，新手看这一篇就够了

产品名称	保姆级抖店小店运营教程，新手看这一篇就够了
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

## 产品详情

目前，抖店小店一件代发模式zui大的优势就是，流量管够，政策利好。

而且不需要直播剪辑视频，也不需要租赁仓库，进货囤货发货。做一个中间商，低买高卖，利用信息差来赚取商品差价。

玩抖店小店两年多时间，各种玩法都尝试过，当然也踩过一些坑。

目前店铺数据基本稳定，不管是自然流还是达人带货，技术都非常成熟了。

下面是其中几个店铺zui近的实时成交数据：

言归正传，这篇文章从0到1给你梳理一下抖店运营教程。根据我们2年多时间的实操，想要做好抖店小店，至少需要做好以下几件事情：开一个或多个抖店小店一个人可以先开一家抖店小店试水，时间和精力足够的话，一个人也可以维护1~3家店。如果有团队，可以玩抖店小店店群。也就是同时开多个抖店小店，把玩法放大。

开店需要提前准备好营业执照，身份证和银行卡，一张营业执照只能开一个店铺。没有营业执照的直接去办理一个就行，很简单。

选品

做电商的都知道：三分靠运营，七分靠选品。产品几乎就直接决定了你店铺的成交额。产品的维度又包括品类、SKU、价格、佣金、标题、商品详情描述等。再免费送你一份我们内部独家的100个抖店小店蓝海产品表格，实在不知道怎么选品的，照着这份蓝海选品表格去选也行，加右上角锋哥（备注：蓝海产品）可领取。

## 上传商品，设置商品价格和佣金

产品选好之后，下一步就是利用上货软件上传商品。上传商品的软件推荐使用甩手上货助理、妙手和老虎搬家，在抖店小店后台服务市场都能找到。详细的上传商品步骤大同小异，不清楚的可以直接咨询对应软件的在线客服。上传商品之后就是设置商品价格以及SKU参数、商品标题等。价格可以在批发价的基础上\*2+4/8左右浮动，具体的需要根据同行价格去做参考。比如拼多多商品价格是4.9元，那这款商品你可以设置成9.9元（ $4.9*2=9.8$ ），佣金比20%，一单赚3元。低价的产品建议直接批发价\*2，做成引流款，跑量。单价高的商品可以\*2+4/8的去设置。抖店小店的佣金设置范围建议设置在20%~35%之间。在抖店小店——营销中心——精选联盟——计划管理处设置，非常简单。另外就是商品标题和商品详情，标题和详情里千万不要出现抖店、微信、秒杀、第一、zui.....之类的抖店违禁词。这些都是抖店明确规定不允许出现的宣传极限词。类似的极限词还有很多很多，强烈建议所有玩抖店的老板人手一份。完整版抖店违禁词大全，可以加右上角锋哥免费领取。

## 联系达人带货

对于个人兼职玩家来说，如果产品优化的好，店铺体验分高，自然流量产生的订单可能就足够赚点小钱了。比如我们下面这个店铺，每天的自然搜索成交就有5000~2万元，一个月下来搜索成交金额30万+；但是如果你是团队运作，想要批量放大的做，还是需要大量优质的达人去帮你带货。只要选品技术好，设置的佣金合理，达人就会主动帮你带货。有了达人的帮助，小店爆单的几率就会大大的提升，一件爆品只要维持好，就能持续很长一段时间。卖出去的越多达人也是会赚的越多，当然我们赚的也会相对应的越多。各求所需，合作共赢。找达人带货其实相对于自然流量，对于新手来说其实要更简单一些。尤其是没有电商经验的新手。因为你只需要去抖店小店精选联盟达人广场根据产品去找匹配的带货达人就可以了。而且现在抖店的达人广场分类特别精细，还可以直接打招呼、发送商品去谈合作。zui大的问题可能就是很多新手不知道如何去跟达人打招呼，去建联，所以导致发送的信息都是有去无回。

## 下单发货，及时处理售前售后消息

终于到了抖店运营教程的zui后一步，也是非常重要关键的一步：下单，同时及时处理售前售后消息。下单同样可以借助软件去拍单，拍单软件在抖店小店服务市场有很多，比较推荐店管家、逸淘，风速打单这种。其中店管家、风速打单这种都是可以直接对接发货上家快速打单，不需要你手动去拍单，前提是要提前联系好发货上家，然后绑定账号即可。售前售后处理一定要及时，因为直接影响到店铺体验分。如果体验分低于4分，精选联盟会被关闭，店铺可能还面临着关店的风险。注意：每个商家有且仅有3次开通精选联盟机会，如果被系统关闭了3次，将永久不可申请开通精选联盟。店铺的评分，销量，用户的口碑都会影响搜索权重和商品推荐的分类排名，所以，做好店铺体系化建设，在不久的将来，一定会帮到你。以上就是抖店运营教程的基础流程，当然想要做好，里面涉及到的细节还有很多。新手其实是不建议盲目开始的，因为太容易踩坑了。说起来简单，其实做起来都是细节都是要点。一个地方没有做好，就会导致流量上不去，店铺体验分下滑，店铺没有流量，没有订单。尤其是新手，大部分新手因为没有经验，更容易走弯路走偏路，费时费钱还没有结果。

如果你也想通过抖店小店无货源模式赚钱，但又不知道从哪里入手；或者正在做抖店小店，但是苦于没有数据，找不到突破口；再或者是有了一点小数据，还想要更上一层楼，实现收益zui大化；

建议系统学习一下我们zui新版的《抖店陪跑·小店运营全套系列课》——课程内容涵盖：

新开的店铺流量怎么来?怎么冷启动?

无货源选品有哪些技巧和禁忌？

爆单之后，如何对接厂家发货？

店铺营销活动怎么做才能有效提升转化率？

商品上架之后，价格、标题、主图、详情页等如何优化？

新店铺怎么做好全店动销，免费获取自然流量？

达人带货玩法怎么批量化运营？

.....

这些更加详细、具体、细节的实操细节，在我们zui新的《抖店陪跑·小店运营全套系列课》里面都有。什么是陪跑？陪跑就是所有学员都有专门的抖店无货源实操导师1V1的给你服务，有任何店铺问题可以直接微信咨询，或者语音视频交流，效率更快！另外，所有学员，我们都给你提供带货达人资源、对接达人话术、供应链、7天快速起店等等这些独家内部的资源，你想要的我们都有。全网独家，绝对是其他地方或者其他机构提供不了的。所以，不管你有没有电商运营经验，不管你有没有玩过抖店，有没有开店，都可以系统的学习这套课程。我们有专业的运营团队，帮助你快速掌握完整的抖店小店运营流程及爆单赚钱方法，得到你想要的结果。学员爆单分享：我相信大部分人都是害怕自己学了没有结果。但是我们从来不保证什么，因为方法都是一样的；能不能做成，更重要的还是看个人的执行力和投入的时间精力。但是这两年，有太多太多的学员通过抖店无货源模式赚到了钱，甚至逆袭翻身。这里面有全职宝妈，有上班族，也有本身就是做项目的老铁；甚至还有退休教师。他们相信这个赛道，并且愿意投入一点成本和时间精力，赚点小钱。有位大哥现在店铺比我们还多，一年千万销售额。当然，这只是一小部分；更多学员反馈，就不一一放出来了，感兴趣的可以随时围观我的朋友圈。关于课程和后续服务，直接添加右上角锋哥(备注：课程)私聊了解。