

抖店运营工作内容：抖店开店爆单赚钱一定要做的几件事！

产品名称	抖店运营工作内容：抖店开店爆单赚钱一定要做的几件事！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

做抖店小店要赚钱，我们都要做哪些事情？

很多人做抖店小店，就想的是采集几款商品，然后等着平台推荐流量，店铺自动出单，发下货，啥也不用干。

我们做抖店小店2年时间，可以很负责任地告诉你，如果你什么都不愿意做，是没办法赚到钱的。

如图，是我们自己的抖店小店日常销售数据：

想要通过抖店小店赚钱，一定听我下面这几个建议。

一、抖店运营选产品，要遵循一个公式：应季 > 爆款 > 个性化 > 新奇特。

如果你经营的产品类目有季节性，就一定要做对标季节性的热门商品，越简单越好卖。

抖店小店选品的方法我们讲过很多：

[《抖店选品工具：官方免费选品新方法，新手直接套用！》](#)

另外我们把抖店选品的方法还整理了一份文档资料，新手可以参考使用。加右上角锋哥（备注：抖店选品）可免费领取。

很多人做抖店小店做不起来，认为是因为行业内卷太严重。其实是因为很多人不愿意花心思，尤其是不

愿意花心思选品，随便选几个品，侥幸出了几单，怎么都做不起来。

二、产品获得流量后要注意

小店商品得到流量曝光之后，不管是达人带货推广的流量，还是入池获得的自然流量，接下来重点就是主图。

能让买家在短时间内获取商品的功能、用途、优惠活动等，离成交就只差zui后一步了。

因此我们的几张主图一定要好好利用。

第一张：引流，第二张：细节，第三章：资质，第四章：场景，第五张：白底图的原则。

三、不要只做简单的事情

我们在优化商品的时候，不要只做简单的搬运。很多人觉得麻烦，就把别人的商品采集过来直接发布。

要注意，商品主推和标题一定要做差异化，才能够吸引用户点击。

四、过来人的建议

抖店电商的规则和运营技术也逐步成熟了，不要总抱着走捷径捞偏门的想法去运营店铺，基本上一踩一个坑，店铺迟早会做垮。

那些做的好的抖店商家都是从基础进阶到zui后爆发的，大家一开始都要做好选品，做好达人对接，店铺要及时发货，要维护体验分等等，才能把一个店铺维护好。

想做好抖店小店但不知道从哪里入手的朋友，可以加右上角锋哥（备注：抖店小店）免费领取一份《抖店商家运营手册》。

内含一份完整的抖店运营方案，包括开店、选品、优化商品、动销、起店玩法等干货内容，能帮你在短时间内掌握抖店小店到底是怎么做的。

更多小店相关的其它问题，比如新手开店怎么选品；新店怎么破零；如何对接到优质达人等等，也可以直接找锋哥一对一咨询。