

# 月收入过万的抖店小店赚钱方法，新手商家都能用！

产品名称	月收入过万的抖店小店赚钱方法，新手商家都能用！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

## 产品详情

已经入局做抖店小店的商家都知道，平台的规则很严格，而且zui近一直有各种规则调整。

很多新手商家就很慌，担心抖店小店没机会了。还有一些想做抖店的萌新，不清楚抖店电商的玩法逻辑，也不清楚平台到底有哪些限制，一想做抖店又一直不敢入局。平台规则严是一回事，但抖店电商是目前zui热门的创业项目之一也是事实。相比于其它创业项目来说，做抖店门槛是很低的，而且背靠抖店，在流量上就占据了先天优势。现在抖店也在逐步扩大搜索流

量的影响，抖店商家不仅可以通过达人带货爆单，也可以通过自然流量提

高店

铺销量，

玩法非常丰富。还

上线了供应链管理平台，商家可以免

费选品铺货，不用垫付资金：[《抖店小店商家入驻官方供应链全流程分享，再也不用担心货源了！》](#)

只要你掌握了方法，抖店小店流量、出单量就会很稳定，赚钱是迟早的事。我们来看两组数据：00后小伙儿，单天干到2.8W：红人星球学员，报名学习抖店课程，不到三个月店铺做到日销十万销售额：想

看更多数据案例的，或者是想知道新手开店怎么快速起店，想了解抖店小店运营方法的，可以加右上角锋哥（备注：抖店小店）一对一为咨询！为什么别人能在短时间内就做出成绩？掌握了方法，你也可以

。下面是我们总结的一个比较完整的抖店运营思路，可以帮你搞清楚抖店小店到底是怎么做的。第一点，重视品。选的品好，定的价格有吸引力，精选联盟一推，很容易吸引达人给你带货，如果是优质达人选中，还有爆单的机会。如果你什么货源资源都没有，可以从百货类目入手，百货类商品需求量大，客

单价低，容易转化。想做高利润类目，比如服装、箱包、玩具等，也可以做，但你得有靠谱的货源供应链，因为这类产品的售后问题会比较多。生鲜、美妆等商品，如果没有资质就不要去做，容易违规，售

后问题也多。[《抖店类目选择：抖店小店7大热门类目，新手适合做哪些类目？》](#)

第二点，带货的“人”很重要目前抖店小店的主要卖货渠道还是直播间。而在直播间卖货需要“人”，也就是主播。你可以自播带货，也可以找达人带货。大部分企业都是自播带货+达人带货同时进行的，

能有效地带动商品销量和品牌宣传。很多小商家，或者新手商家，没有自播带货的经验，就需要找达人带货。达人带货对新手来说，是zui稳定，也zui持续有用的带货方式。注意！不要把所有的重点都放在自然流

量上。小店商品要获得自然流量也是有要求的，包括商品信息优化，商品要有竞争力，供给能力要

强等等。所以，重点还是先找达人带货比较稳妥。而对于新手来说，找达人很难。因为优质达人很抢手，你想合作，别人也想合作。所以需要花功夫，尽可能多地联系达人，一天加50个达人，如果能有两三个能愿意跟你合作都是好的。不知道在哪里找达人的，不知道怎么跟达人沟通合作的，可以加右上角锋哥（备注：小店达人）直接一对一咨询，还可以领取一份达人对接话术，参考使用。第三点，一定要积累货源供应链供应链好不好，货源是否充足，决定了你的小店商品竞争力以及后续的爆发力，它也是支撑一个店铺能够长期稳定爆单的关键因素之一。如果没有稳定供应链支撑，价格上就无法获得最大的竞争力，供货后劲不足，可能会失去达人的信任，失去客户的信任，最终流量没了，订单也没了。如果你能搞定“品”、“人”、“货”这三个核心关键，你的抖店小店就稳了，然后再从细节上去运营维护店铺，包括商品评价、物流、售后处理等等，一个高质量的店铺就做起来了。更系统更全面的抖店小店基本操作流程，以及核心运营玩法，我们总结成了系统的抖店运营课程。我们的服务模式是：红人星球专业抖店运营团队陪跑一年。什么是陪跑？陪跑就是我们所有运营导师1V1的给你服务，有任何店铺问题可以直接微信咨询，或者语音视频交流，效率更快！另外，所有学员，我们都给你提供带货达人资源、对接达人话术、供应链等等这些独家内部的资源，你想要的我们都有。全网独家，绝对是其他地方或者其他机构提供不了的。陪跑课程内容包括：最后是红人星球学员爆单案反馈6月底加入的广东伙伴，现每天稳定出单，单天销售967单，销售额4.7W一个月近80万，都是闷声搞钱的人，上个月才开始学的，这个月店铺销售额提升了1393%新开店一个多月，马上过W还有很多案例这里就不一一展示了，想看更多实时数据以及案例的朋友，想了解我们的抖店陪跑课程，掌握抖店小店赚钱玩法的朋友，欢迎加右上角锋哥（备注：小店课程）一对一私聊。