

抖店小店有流量没有转化，要不要S单？抖店运营怎么做能出单？

产品名称	抖店小店有流量没有转化，要不要S单？抖店运营怎么做能出单？
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

做抖店小店，经常会有人发现，店铺流量暴涨，但是承接不住，转化不了。这种时候很多人就想知道要不要去做S单。

下面我们来说一下这个问题。

首先，如果说系统给你了大量曝光，但你的转化率如果太低，系统就不会再继续给你推更多的流量。

于是很多人就想通过人工干预的方式去操作。但我们又会发现，人工干预之后，第二天流量会掉的更严重。

这种情况就是你没有搞清楚它流量是从哪里来的。

比如，如果是商品卡里的猜你喜欢流量，这种情况就需要我们去做猜你喜欢的转化。

如果是抖店商城的曝光，我们是很难去人工干预的，这个时候就不要随便去S单，你平时做好商品优化，做好商品的活动营销就可以了。

简单来说就是，如果店铺流量暴涨，你直接通过搜索等方式去补，这种方法即使你拉高了单品转化，一般也没有什么大用。

因为你转化的入口不对，系统从哪里给你流量，就考核的是从哪个入口的转化。

如果说你干预不了，就让流量自己跑。

抖店这种推流机制它也不像淘系，或者说多多靠搜索流量，抖店的流量入口太多了，每个流量入口都有它自己的考核指标。

比如说，你的商品入池了，在商城获得了大量流量推荐，你就要让它在池子里有成交。

这里最好的办法就是你提前就做好商品优化，包括标题、主图、以及价格等。

抖店后台现在也有入池之后的流量转化情况，会提示你需要优化哪些细节，然后提高单品的转化。

当然，最稳妥的方法还是找达人带货，或者你自己直播带货，稳定店铺流量和销量，保证店铺持续稳定出单。

不管是抖店自然流量出单，还是达人带货出单，又或者其它抖店出单玩法，我们都在实操中进行了非常全面的总结和归纳。

如图，是我们自己的小店出单转化情况：

想了解更多更具体的抖店出单方法的朋友，可以加右上角锋哥（备注：小店出单）直接一对一咨询。

再免费送一份《抖店商家运营手册》，内含一份完整的抖店运营方案，包括开店、选品、商品优化、起店、体验分维护等干货内容，能帮你快速搞清楚一个能出单的抖店小店是怎么做的。