

抖店小店运营模式：4种抖店带货模式，第一种*实用！

产品名称	抖店小店运营模式：4种抖店带货模式，第一种*实用！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

做抖店小店有一个优势就在于，就算你没有粉丝，没有电商经验，没有货源都可以做。

因为抖店小店运营模式很多，有新手适合的运营模式。

我们把抖店的几种运营模式进行了总结，你可以根据自己的实际情况选择对应的模式去运营。

一、达人带货模式

这种模式就很适合新手去做，因为抖店小店达人带货模式，不需要你做直播，也不用会做短视频，直接找达人给你带货。

你要做的就是选品上架，然后把商品链接挂在达人直播间。店铺出单之后，你负责发货，然后处理售后，就这么简单。

这种运营模式的关键在于要会找达人，坚持找达人，积累几十个，上百个达人给你带货，你就每天看着达人给你出单，你负责发货，维护店铺，然后到结算期之后提现收钱。

不清楚在哪里找达人，怎么跟达人沟通对接的朋友，也可以加右上角锋哥（备注：小店达人）直接一对一为你解答，再送你一份达人对接话术进行参考。

二、店群模式

抖店小店店群模式就是，我们开很多个抖店小店。每个店铺上100个商品，总有一个店能出几个爆款。

一个店铺成功之后，其它店铺可以复制这个成功模式。简单来说就是通过店铺矩阵去抢流量，打造爆款，然后赚钱盈利。

这种模式适合有一定电商基础，有资金储备，有团队的人去做。

三、自播带货模式

这种模式一般是有货源的商家比较常用的，商家自播带货，不用给达人佣金，赚纯利润。然后商家也需要自己上传产品、开播、出单后打单发货，处理售后等等。

（商家自播）

四、自然流量带货模式

自然流量，顾名思义就是用户通过搜索自然进店的流量成交的。

但刚开的新店，如果店铺还没有激活，获得自然流量的几率比较小，前期需要先动销起店，让商品入池，才会有自然流量进来。

所以需要掌握起店方法以及入池技巧。

推荐阅读：

[抖店小店怎么做动销？不清销量安全靠谱的抖店动销方法！](#)

以上四种抖店运营模式，我们可以根据自己的情况选择，然后精细化运营。

选择适合自己的抖店运营模式，才能zui大限度地发挥作用，去做好抖店小店赚到钱。

我们做抖店小店2年时间，已经掌握了非常全面的抖店小店运营玩法，同时也在不断学习平台的zui新玩法和规则，也会第一时间分享给我们的内部学员。

如图，是我们自己的抖店小店日常销售数据：

想了解抖店小店赚钱玩法的朋友，欢迎添加右上角锋哥（备注：抖店小店）直接一对一咨询。

再免费送一份《抖店小店商家运营手册》电子书，内含抖店小店如何找货源；新手怎么开店；新店怎么动销起店；怎么选品等实操干货，能帮你快速掌握小店基础玩法。