

# 郑州新创办家政公司如何做推广？

产品名称	郑州新创办家政公司如何做推广？
公司名称	河南刘贵商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙岗街道卧龙路经纬国际1号楼810（注册地址）
联系电话	13323693821 13140513661

## 产品详情

想开家政公司？保洁消毒业务发展前景好？不少创业者盯上家政这一块肥肉。当然想开家政公司并非难事，但对于没有开过公司的创业者来说也许是一脸茫然。有启动的资金、业务人脉、服务人员的渠道等资源，想要在当下创办家政公司不难。

但随着大小各式各样的创业者都涌入家政行业，许多公司由于跟不上步伐，没有创新的思维，可能会面临淘汰。不会运营、不懂推广，这是企业发展的硬伤，没有与时俱进的思维，只会在创业这条路上渐渐变得吃力。

家政企业的推广可以分为两个板块：一方面线上推广，利用各个免费平台，增加企业曝光度；另一方面线下推广，找寻各个渠道进行合作。

### 线上推广

家政行业消费群体大多是80-90后，这一群体是随着互联网长大的，外卖、搭车、订酒店、买机票大多都可以直接用手机下单、搜索，所以家政企业也可以运用网络进行推广。

1、地图定位。在谷歌地图、百度地图、高德地图等去标注你公司的位置，标注的意义是方便周边的人搜索到你的公司，地域内的客户对我们的咨询价值是非常大的，地域越精细，当他搜索周边类似关键词服务，都能看到你的公司。

2、百科的建立。百度百科、互动百科、搜狗百科等，都可以免费做网络推广。当一个小公司能够有自己的百科和网站，可以增添客户对企业的信任。

3、各种问答。百度知道、搜搜问问、头条悟空回答、互动等有很多提问平台，问答的操作方法比较简

单，当发现有人问相关的行业的问题时，家政公司主动去帮忙解决问题，顺便推荐下自己的业务，增加企业曝光度。

4、当地的分类信息网发帖。这类的平台家政公司需要做的是借助他本身平台的权重，选好关键词和区域去免费发帖，增加企业被搜索到的几率。

## 线下推广

线上推广可以在一定程度上增加企业的曝光度，但对用户的引流也有限制，所以我们也要利用好线下的推广。

1、地推，展位宣讲或者印制名片、宣传页等到小区发放，一般本地生活服务公司起步时都会做，这种方式价格低廉，至于发放形式是企业员工发还是雇佣小时工，签单成功给提成还是其他模式，都可以。

2、和小区物业合作。根据家政企业所在的地区位置，辐射周边小区，直接与物业公司达成共识，小区物业帮助进行推广，相比企业一对一发传单、贴广告，这种发展效率较为明显，物业在收到需求时，可以转给企业。

3、和同行合作。家政公司刚起步时，做好和同行之间的合作非常必要。加入各种同行群，如果家政公司有适合的阿姨，他有客户需求，就可以合作，如果家政公司把客户服务好，这个客户可能还会给公司介绍新的客户。

家政服务的萌发，给很多因为工作而难以顾及家务的上班族带来了福音，因而，家政市场迅速地登峰造极。随着家政市场的逐渐拓展，其市场上的竞争压力也在不断的增加，对于管理者来说，如何推广自己的家政公司就成了关键。

小编认为推广是一个长期、重要的事，无论是建立网站、还是其他社会化媒体渠道如微信、微博等，都是为了提升销售量、开拓新市场、增进信息交流。

推广需要时间，它的隐形好处可能在现阶段并不明显，但长期的进行运营、推广，当企业有了一定品牌、名气后，这必然是质的飞跃，企业盈利必定更上一层楼。