

新手0基础如何开无货源拼多多网店（解析拼多多精细化轻付费运营玩法）

产品名称	新手0基础如何开无货源拼多多网店（解析拼多多精细化轻付费运营玩法）
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

大家好

我是小象创客冰雪

- 1、了解开店流程，如何实现多开店？
- 2、掌握拼多多的规则，如何更好地避免违规罚款
- 3、选择商品的技巧方法，重要的是要符合拼多多平台的需求
- 4、店铺上多少产品可以稳定，后期店铺怎么优化

如果你是新手，别尝试自己去研究，因为没有一年半载你是研究不明白的，耗时费力，坚持不了多久也就放弃了，然后在和别人谈这件事的时候，会说这个项目不行，自己做了多久多久根本没赚到钱。

开店流程及准备工作：

- 1.配置：你需要一台主机和一个宽带，不需要很高的配置，就能满足办公需求。
- 2.注册店铺：需要准备店铺申请人的信息。手机实名认证不一定要和店铺申请人一致，可以用验证码验证。拼多多需要准备1000元的押金。如果是企业店铺，但需要有正式的营业执照。只要店铺没有涉及严重违规，*后退店都是可以退回来的。
- 3.货源：目前货源的选择主要是淘宝、拼多多等电商购物平台。两个平台商品种类丰富，交货时间有保障。另外售后机制比较完善，相对来说比较适合无货源模式。
- 4.关于商品的上架：精细化运营的店铺一般店铺商品100件左右。

这是我们自己做的精细化运营轻付费玩法一家店铺，昨日成交89单，商品访客数1468，相当于每16个访客就会成交一单，一单利润30元以上。这就是精细化轻付费运营的开车推广优势。

5.商品优化：需要每天不断优化拼多多店铺。通过数据分析，不断放下僵尸产品，投放新的产品，从而提高店铺的利润。

6.采购商品：*家下单时，可以根据*家的购*情况到上家采购，留下*家地址，等待*家收货。这个过程可以手动完成，也可以使用第三方软件完成。

拼多多无货源怎么选品？

1、关于选品，这里推荐拼多多版生意参谋，点开里面的市场行情，搜索我们筛选出来的产品类目，以及相关的关键词，在统计范围内选择一个星期以内就好。

卖家朋友们原来选品是不是先选品再选词再选图片对吗？我觉得应该先选词，再选图片，再选品，应该按照这个逆向思维去做。看看哪些词在拼多多上面的搜索量比较大看看哪一个宝贝的丰富度以及搜索**决定卖的一款产品。

2、卖家朋友们进行选品的时候，店铺不能出现盗图、侵权问题，在采集这类产品的时候，一般商家都会有图片保护，比如说服装、女装、化妆品、家电等，这类产品是不能上的。品牌类的也不能上，品牌类的容易造成侵权，基本没地方去申诉，而且一般这种店铺死得都比较快，建议不要尝试；国家明令禁止的东西都不要上架。

3、卖家朋友们可以参考同平台同类型的店铺，看他们是怎样上货的。上了什么新货，价格、佣金、标题是如何设置的。

4、拼多多平台上有一些类目，比如低端服装、母婴，很多爆款都是工厂直接发货，产品成本低，快递便宜，而很多正规的传统电商公司都很难做。

5、拼多多平台上比较不错和相对容易做的类目是家居、五金、家具、户外，饰品这五个类目无货源玩法会相对容易些，家纺也要谨慎，容易牵扯材质假冒伪劣，尤其是低价的产品，一不留心成分标识错误就会被投诉！

美妆类目没有经验可能前期会吃亏，但是一旦入行，利润是可以的。数码产品和大家电这个需要丰富的经验，新手小白就别碰了，光是售后可能就会让你焦头烂额。