

沧州少儿艺体培训机构线下地推引流线上快速裂变

产品名称	沧州少儿艺体培训机构线下地推引流线上快速裂变
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

活动线上推广

活动能不能为你创造收益主要看三个方面：

一是产品的市场需求量；二是客户群体基数；三是推广的质量。

分销玩法的本质以及它的特色：“让所有店员及客户都成为推销员”

传统经营过程中，店员很少会主动帮助商家推广活动，归咎到底在于店员无利可图。通过本分销活动，店员可生成专属个人海报，转发给微信好友，推荐好友及意向客户购买赚钱佣金。融合排行榜及KPI可以充分激发每个店员的推荐热情。

在本活动中，我们有部分店员通过推荐可以拿到数千元的推荐奖励，形成了非常好的内部裂变模式。

河南易地推招生拓客市场营销策划有限公司，深耕教培招生一件事，6年市场实战招生经验，用实力说话，为3-12岁的少儿艺培机构提供全国上门招生服务，有上千家成功案例可以查阅参考，导师还会根据校区的情况量身定制招生方案，一校一方案的合作模式，力求生源转化率高，合作起来才是真的无忧、高效！

引流到个人微信号。

对于线下机构开讲，如何构建自己的私域流量显得尤为重要，这其中有效果的莫非个人微信号。

本次我们是支付时填写个人姓名及电话，支付后引导用户添加客服微信预约上门服务。后通过客服微信一对一与客户建立联系，收取定金，线下核销。

这样既可以实现销售，又可以把客户引导到我们的销售顾问个人微信上，实现流量转化。

客户在预约套餐之后就要交2000元的定金，我们可以提前进行收款。

购买抵用券人数是已经超过300+人，前期转化已达50人， $2000*50=100000$ 元的收益，之后线下到店核销。

活动从筹备期到复盘都算是比较顺利的，因为品牌的信服力较强，而且客户群体比较多，转化率也高，是一个很适合线下实体商家参考的案例。