

拼多多无货源新手开店后需要做些什么？

产品名称	拼多多无货源新手开店后需要做些什么？
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

一.无货源开店流程

- 1.电脑一定是要有的，对于电脑没有什么要求，一般配置就可以，电脑系统**是Win7 和Win10 系统
- 2.拼多多店铺在拼多多官方网页注册，准备身份证和手机号即可,拼多多店铺保证金是1000（新店第一个月可以不交保证金开始做店，零门槛起步）！后期不做店铺后，保证金取出来即可。
3. 选择货源，大多是采集1688和淘宝等其他电商平台的商品。
4. 上架商品，合理利用软件上货，一般每天控制在200+左右，合理定价。
5. 优化货源，不断的优化货源，下架没有点击，没有销量的商品，**商品的转化率，**单产和利润。
6. 客服售后，**3分钟回复率，可以在拼多多后台设置自动回复，商品出现质量问题的时候应以上家为准，是退是换全凭上家做主。

店铺开好以后就是经营店铺，我们做的是无货源模式，也就是把我们采集的货源上到自己的拼多多店铺，赚取差价的，所以需要借助采集上货的软件，用软件去采集全网的优质货源，过滤筛选后加价上传到咱们的店铺中出售，店铺有订单后咱们直接到货源上家去拍单，留下买家的收货地址，由上家直接给买家发货！软件只是我们辅助做店铺的一个工具，店铺想要做起来，还需要掌握一定的选品思路，找到有竞争力的蓝海产品来操作，以及上货之后的运营跟上，才能让店铺达到稳定出单的效果。

二.做店群需要注意的几点

尽量不要采集拼多多平台内部的商品，很容易被系统查处恶意违规。

2. 无货源店群因为从业门槛较低，所以只有做到精细化运营，细节处理比别人做的精，做的细才会有更多的利润可图

3. 目前拼多多还在发展阶段，平台还需要大批量的卖家进入，根据保守估计，这段红利期短则两三年，长则五六年，入行需趁早。

4. 合理利用软件，**在人工管控之下合理地采集，不要无脑铺货

5. 店铺所选类目，不是几家店铺什么类目都可以选，要合理分配每家店铺做什么类目，前期我们选一些比较好做的类目比如家居生活，日用百货，车载户外，服饰运动之类的，因为类目的选择决定了所上商品的属性，如果选错类目那这个店铺就可以算是废了。

三.那么无货源店铺的**从何而来？

拼多多平台对于新店和新品都是有**扶持的，每天不断用软件去上新，产品就会得到曝光，从而带来**转化为订单，正常上货3-5天店铺就会开始陆续出单！

无货源拼多多店铺赚钱吗？

这个问题没有标准答应，因为做拼多多无货源的有的买车买房了，有的连自行车都买起，既然有人能挣到钱，那只能说明无货源拼多多店铺赚钱，他需要的是个人执行力以及正确的操作方法。

今天分享就到这，之后会持续更新分享更多的电商和互联网干货