咸宁美容养生实体店拓客留客一站式美业解决方案

| 产品名称 | 咸宁美容养生实体店拓客留客一站式美业解决方 案 |
|------|----------------------------------|
| 公司名称 | 河南易地推市场营销策划有限公司 |
| 价格 | 100.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14 号 |
| 联系电话 | 19937869661 19937869661 |

产品详情

五、划点法

方案16如顾客存入1万元,送积分2800分,共12800个点,泡浴28个点,花茶10个点,精油开背188个点, 这样顾客每次消费都不清楚具体花了多少钱,很容易做消耗。说明:利用顾客懒得算帐的心理来消费, 而且通过赠积分来做工消耗,总有花完的时间,不像打折,养成习惯就很麻烦。

易地推美业拓客团队,美容院拓客公司,专注美容院拓客、锁客、留客、升单做业绩一站式解决方案 六、现金法

方案17美容院年卡1380元,送价值700礼品套盒;方案18美容院年卡2000元,7折优惠,同时送700礼品套盒 方案19美容院年卡2000元,做到10次时,返现金600元或旅游,同时赠送同时送700礼品套盒;说明:三种 方案其实对于美容院获利都是差不多的,但是第三种方法用了焦点销售,让顾客产生注意力,容易达成