

# 黄冈美容美发线上线下拓客引流活动策划方案

产品名称	黄冈美容美发线上线下拓客引流活动策划方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

美容院拓客是一个很大的难题，那么美容实体店怎么拓客，美容店用什么方法来拓客效果好？我们都知道美容院在各种节假日，都会推出促销活动，美容院店家也是各个开始“摩拳擦掌”策划活动方案，到底哪种促销方案才更深得顾客喜爱呢？

分别从低门槛进入法、透支法、对比法、撕单法、POS划点法、现金刺激法、体验法、特价法、超值法、抽奖法、置换法、捆绑法、打包法、转卡法、双倍法、转介绍法、连环累计法、分级护理法等拓客方法入手，帮助美容院招揽更多顾客。

### 一、低门槛法

方案1一块钱美容，顾客只要缴纳365元，就可以享受全年的美容护理，主要是利用低价位把顾客吸引进来，再通过全年销售来赚取其它利润。方案2年卡2400元，做满20次以上，年底返1000元。方案3沐足5元一次(一次)然后推广全年沐足卡，1880元99次(要预约)，不到19元/次，一是拓客，二是这块可以不赢利。方案4年卡740元，送产品380元，30次沐足，10次焗油。说明：以上类似种种方案利用低价拓客，进而再销售，如转卡或项目捆绑等。方案5高端美容院不否可用这种低门槛方法呢?当然可以，如一店的促销设计为3—8万的卡的基础上，加入一个1888元的准入卡，限用2个月，2个月后感觉满意后必须转卡。类似方案还有许多：如与“三八”，只花“38”元的促销标语，美容院全部服务项目“38元”特价优惠一周活动。“十一”的时候，100元选美容院三个项目连做的服务。今年是建国六十周年，还可以与当地单位搞个666元提供66位女性同胞进容光焕发迎国庆的活动，反正只要敢想动脑筋，促销的方案就多得很。

想要咨询了解更多美业拓客方案，就找易地推美业拓客公司咨询

