

淄博推三返一模式开发

产品名称	淄博推三返一模式开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

春节期间的《狂飙》，爱奇艺就狠狠地赚了一波“订阅经济”，大家应该还记忆犹新吧。为了追剧，不少观众都购买了爱奇艺的短期会员，但也有不少用户选择更加划算的“年度订阅会员”套餐。

推三返一的背景：

无限裂变拼团免单系统，简称推三返一

为了帮助品牌全面引流，快速裂变，无限裂变，全网首创了推三返一。

除了拼团省钱、拼团免单，还可以赚钱

推三返一系统，推三返一小程序，推三返一模式，推三返一系统开发Jiam-5-9

活动规则分享给【亲朋好友闺蜜】成功【下单后】得50元/单，返利第二单100，第三单199

举例：

产品199元

分享第1人下单赚50元，

分享第2人下单赚100元，

分享第3人下单赚349元，

第3人下单同时可赚回拍产品的199元，分享3人共计收益50、100、199元，共计349元

三个人为一个奖金层次，直推三人下单就返349，推第四人下单的时候就开始重新开始，以此类推。

以此类推分享6人下单 $349 \times 2 = 698$ 元，推三返一系统APP定制开发

分享9人下单 $349 \times 3 = 1047$ 元

分享12人下单 $349 \times 4 = 1396$ 元

分享30人下单 $349 \times 10 = 3490$ 元

以上就是该推三返一的玩法了，可以根据加上适合自己产品的群体加上一些创新或者套用，或者加上一些团队分红的制度，可定制！

推三返一怎么玩？

1、清晰地告知客户“诱饵”：你购买的产品可以全额返给你，另外还能赚佣金

2、正确地引导客户如何做：推荐三个用户下单，推荐第1个返20%，推荐第二个30%，推荐第三个把剩下的全部返回，多推多赚。

推三返一的优势：

拉新促活：用户自购一单参与活动，利用消费者贪便宜的心理实现引流，并拥有真实的口碑传播效应。

病毒式裂变：分享返润模式让用户得到病毒式的扩散，实现低成本客户自动化裂变。

激活代理：推荐人数越多得到佣金越多，刺激消费者转变为代理，引爆招商。

订阅制的消费在电商领域上的应用并非新的概念，在过去的十多年，其“外表”发生了不少衍变，但里子还是一样的。虽然现在我们一些日常消费，如卫生纸这种需要普遍定期、定额购买的商品，很少以订阅的方式采购，但情况正在发生改变。随着“订阅制”靠产品定制、会员制、品牌号召力、价格等“优点”等轮番轰炸消费者，订阅制未来在很多消费品类别将会成为一个常态。