

解答云租赁模式商业模式的盈利模式？技术服务+商业模式设计+电商模式，微三云技术

产品名称	解答云租赁模式商业模式的盈利模式？技术服务+商业模式设计+电商模式，微三云技术
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

解答云租赁模式商业模式的盈利模式？技术服务+商业模式设计+电商模式，微三云技术

前文引言：

为什么选择微三云呢？公司注重集团化发展及品牌国际化。经历5年深耕，微三云先后投资的公司近20家，并在日本、香港等地区完成了商标注册，进一步延伸

产业链和布局国际市场。目前，全球合作服务企业超过30万+。

因为微三云结合了云平台：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、app、h5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：200+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。结合超级云

app：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供免费诊断咨询，并输出完整的就解决方案。多销售模式：支持和saas

销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代。

小编介绍：

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

代理租赁+云租赁+商业模式设计

在这个互联网飞快发展的时代，一种“云XX”的行为模式渐渐走火。

跟无法赴约的人开视频“云吃饭”；跟距离较远的朋友开定位“云爬山”；跟没办法参加婚宴的朋友开直播“云结婚”……人们越来越喜欢“云”参加活动，不少人也嗅到了这一模式带来的商机，于是开发出一种新的电商模式——云租赁模式。

云租赁模式到底是什么模式呢？这种模式主打租赁设备不需要自己运营或分享，也就是说用户只需花钱购买设备，平台负责人就会对设备进行部署投放，设备所有权归平台所有，租赁后用户每天只需要点击领取奖励即可获得丰厚的奖金，奖金可提现，只扣除5%手续费。

相信大家对云租赁模式已经有了大致的了解，现在来看看云电桩的云租赁模式到底是怎么玩的：

玩法介绍：

I 用户注册会员（送2元），即可在平台认领云电桩，平台负责投放

I 会员实名认证后，每日签到可领取奖励

I 租借电桩投放，每天领取奖励（租小型充电桩日收入6元；租中型充电桩日收入36元；租大型充电桩88.8元）

签到奖励：

代理：每日签到奖励0.6元

总代理：每日签到奖励1.2元

合作伙伴：每日签到奖励1.8元

所有签到从第一天签到起计算，连续签到7天，第7天获得现金奖励翻倍

分享奖励：

I 直接分享10人，每天签到1.2元；直接分享20人，每天签到1.8元

I 好友租赁可再获得10元，直接提现

I 代理的下级购买设备可再奖励5元；代理的下级的再下级购买设备可再奖励3元

设备收入：

I 小型充电桩每小时收入0.25元，每天收入6元，总收入240元，租赁费为98元，租40天，限租100台

I 中型充电桩每小时收入1.5元，每天收入36元，总收入1440元，租赁费为388元，租40天，限租10台

I 大型充电桩每小时收入3.7元，每天收入88.8元，总收入3552元，租赁费为888元，租40天，限租10台

下级注册购买设备：

一级购买设备奖励10元/台；

二级购买设备奖励5元/台；

三级购买设备奖励3元/台；

直接分享1级满200台设备为合伙人，合伙人可拿无限代下级收入的3%

（注：分享人数无限制，不封顶）

提现规则：

I 提现时间为11:00-18:00

I 提现50元起，不达50元不可提现

I 提现需要扣除5%手续费

假设你租100台小型充电桩，一台小型充电桩40天净收入 $240-98=142$ 元，100台40天净收入即 $142\text{元}\times 100\text{台}=14200$ 元；

假设你租100台中型充电桩，一台中型充电桩40天净收入 $1440-388=1052$ 元，100台40天净收入即 $1052\text{元}\times 100\text{台}=105200$ 元；

假设你租100台大型充电桩，一台大型充电桩40天净收入 $3552-888=2664$ 元，100台40天净收入即 $2664\text{元}\times 100\text{台}=266400$ 元。

以上这些还只是租赁充电桩的收入，还不算分享他人租赁充电桩给到的奖励，如果算上，实际收入会高于假设的收入，也就是说这个模式只会越做越赚，且稳赚不亏。

我们也有眼光，只要选择云租赁模式，我们也能创立比肩某宝的平台！

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过许多商业模式，也与许多业内大佬谈过话，对于什么模式可行，什么模式值得选择，小编有自己独特的经验与见解。说实话，小编也想在电商行业看到百花齐放的盛况，所以小编在这里为大家透透风，做云租赁模式，现在就是恰当的时机。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要寻求合作的老板都可向小编留言获取。

扩展阅读：

*近微分销系统好像很火，很多人都去找了微三云，是不是真的有用啊？有用是有用的，像微盟，有赞这些的系统是saas的形式，而微三云的是源代码销售的，这就要看企业家是想要自己掌控数据还是别人掌控数据了。东莞市微三云信息技术有限公司，移动应用系统产业价值创造者！创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，专注于移动应用系统研发和行业生态链建设的创新型科技企业。目前旗下拥有“卖货系统、云视商系统、云平台”等多种产品营销矩阵，全面帮助企业经营移动社交电商和全渠道新零售，通过构建技术、资本、运营“三位一体”的整体服务输出方案，提升企业运营效率和盈利能力，赋能中小企业！