

云租赁商业模式为什么能够赋能电商？软件开发+商业模式设计+电商模式，微三云麦超分析

产品名称	云租赁商业模式为什么能够赋能电商？软件开发+商业模式设计+电商模式，微三云麦超分析
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

云租赁商业模式为什么能够赋能电商？软件开发+商业模式设计+电商模式，微三云麦超分析

前文引言：

为什么选择微三云系统：微三云与在国内外拥有较高品牌知名度和美誉度的众多高新科技企业集团良好合作，共同进军互联网新零售事业，为全国莘莘学子发展带去

新的新零售平台运营契机。微三云采用详细的方案，过硬的技术，扎实严谨的研发流程，满足5万并发量的系统架构完成开发。成功推进了与众多集团公司互联网新零售的发展！

结合云平台底层：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。结合超级云

APP：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业诊断咨询，并输出完整的就解决方案。多销售模式：支持和 SaaS 销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。微三云 2021

年有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速 m

秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等比较火的应用模式。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

代理租赁+云租赁+商业模式设计

在这个互联网飞快发展的时代，一种“云XX”的行为模式渐渐走火。

跟无法赴约的人开视频“云吃饭”；跟距离较远的朋友开定位“云爬山”；跟没办法参加婚宴的朋友开直播“云结婚”……人们越来越喜欢“云”参加活动，不少人也嗅到了这一模式带来的商机，于是开/发出一种新的电商模式——云租赁模式。

云租赁模式到底是什么模式呢？这种模式主打租赁设备不需要自己运营或分享，也就是说用户只需花钱购/买设备，平台负责人就会对设备进行部署投放，设备所有权归平台所有，租赁后用户每天只需要点击领取奖励即可获得丰厚的奖金，奖金可提现，只扣除5%手续费。

相信大家对云租赁模式已经有了大致的了解，现在来看看云电桩的云租赁模式到底是怎么玩的：

玩法介绍：

I 用户注册会员（送2元），即可在平台认领云电桩，平台负责投放

I 会员实名认证后，每日签到可领取奖励

I 租借电桩投放，每天领取奖励（租小型充电桩日收入6元；租中型充电桩日收入36元；租大型充电桩88

.8元)

签到奖励：

代理：每日签到奖励0.6元

总代理：每日签到奖励1.2元

合作伙伴：每日签到奖励1.8元

所有签到从第一天签到起计算，连续签到7天，第7天获得现金奖励翻倍

分享奖励：

I 直接分享10人，每天签到1.2元；直接分享20人，每天签到1.8元

I 好友租赁可再获得10元，直接提现

I 代理的下级购/买设备可再奖励5元；代理的下级的再下级购/买设备可再奖励3元

设备收入：

I 小型充电桩每小时收入0.25元，每天收入6元，总收入240元，租赁费为98元，租40天，限租100台

I 中型充电桩每小时收入1.5元，每天收入36元，总收入1440元，租赁费为388元，租40天，限租10台

I 大型充电桩每小时收入3.7元，每天收入88.8元，总收入3552元，租赁费为888元，租40天，限租10台

下级注册购/买设备：

一级购/买设备奖励10元/台；

二级购/买设备奖励5元/台；

三级购/买设备奖励3元/台；

直接分享1级满200台设备为合伙人，合伙人可拿无限代下级收入的3%

(注：分享人数无限制，不封顶)

提现规则：

I 提现时间为11:00-18:00

I 提现50元起，不达50元不可提现

I 提现需要扣除5%手续费

假设你租100台小型充电桩，一台小型充电桩40天净收入 $240-98=142$ 元，100台40天净收入即 $142\text{元}\times 100\text{台}=14200$ 元；

假设你租100台中型充电桩，一台中型充电桩40天净收入 $1440-388=1052$ 元，100台40天净收入即 $1052\text{元}\times 100\text{台}=105200$ 元；

假设你租100台大型充电桩，一台大型充电桩40天净收入 $3552-888=2664$ 元，100台40天净收入即 $2664\text{元}\times 100\text{台}=266400$ 元。

以上这些还只是租赁充电桩的收入，还不算分享他人租赁充电桩给到的奖励，如果算上，实际收入会高于假设的收入，也就是说这个模式只会越做越赚，且稳赚不亏。

我们也有眼光，只要选择云租赁模式，我们也能创立比肩某宝的平台！

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过许多商业模式，也与许多业内大佬谈过话，对于什么模式可行，什么模式值得选择，小编有自己独特的经验与见解。说实话，小编也想在电商行业看到百花齐放的盛况，所以小编在这里为大家透透风，做云租赁模式，现在就是恰当的时机。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要寻求合作的老板都可向小编留言获取。

扩展阅读：

微三云科技，十余年的开发经验，30000

多个成功，专业技术团队，按需定制，产品经理一对一整理需求,可私信领取定制专属方案。

企业愿景：成为中国领先的电商软件产业 IT 技术服务供应商

合作理念：以客户中心，坚持以技术和服务带给客户更大价值

社会责任：实现客户机价值、员工价值、企业价值一体化、可持续发展（注：主营业务涵盖涉及 app 开发，小程序开发定制，互联网+新零售，微商模式系统，渠道管理系统开发，拼团社交系统开发，直播带货系统开发，分销分红系统开发，代理云仓系统开发，招商加盟系统开发，社交新零售系统开发，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，推广引流，平台拉新，起盘策划等等！)

