

# 企业网络推广方法有哪些？

产品名称	企业网络推广方法有哪些？
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

## 产品详情

在信息时代，特别是移动互联网普及以后，每个人的生活都已离不开网络，所以越来越多企业清楚网络环境推广的必要性，希望能挖掘更多的潜在用户群体，实现产品和服务的转化。那么，在竞争激烈的互联网中，企业网络推广方法有哪些？费用怎么算？我们一起详细的了解下吧。

### 一、网络推广方法和费用

#### 1、SEO推广

SEO优化即指利用搜索引擎的规则，主要是通过对关键词优化，提高网站在搜索引擎内的自然排名，进而获取更多的免费流量，是目前大多数企业优先采取的手段之一。缺点就是见效慢。

收费：SEO推广一般都是按照关键词指数而收费的，即关键词的竞争越大，推广优化的费用越高。但是，一旦排名优化上去，是按照用户的点击收费的，具有低成本，稳定排名的优点。

#### 2、SEM竞价推广

SEM竞价推广即搜索引擎营销，是网络推广中常见方法之一，这方面网络推广费用主要通过对设置关键词的出价，可快速获得排名并实现排名曝光靠前的效果。缺点是需要一定的资金能力。

收费：SEM竞价推广是根据想得到的排名而决定的，想要获得较前的位置，需要提高对关键词的出价，如果遇到竞争大的关键词，则需要更高的费用。

#### 3、问答推广

可以在百度知道、360问答等口碑较好的平台进行问答推广，如回答老问题，自问自答等都是挺不错的推广方式，这样能吸引潜在用户对该网站的关注及访问。

收费：问答推广是免费的。

#### 4、广告投放推广

展示广告如今日头条、抖音、快手等视频营销推广平台，通过把企业网站的相关信息以短视频的方式展示在平台上，加深用户对产品的了解，可以获得巨大的转化。

收费：它们都是需要先充值，支撑广告消费抵扣的。同时，它们是按照点击收费的，即投放的广告如果被用户所点击，则需要从账户余额中进行扣费。

虽然，企业网络推广方法多式多样，但并不是任凭自己的喜好随意选择推广方式的，而是需要根据企业存在的问题及产品的特点，综合考虑进行选择的。所以，没有经验的企业们，可以找融河矩媒，我们会从实际出发，为你制定有针对性的方案，确保能以比较少的推广成本，获得较好的效果。