

开发步骤流程社区团购系统开发

产品名称	开发步骤流程社区团购系统开发
公司名称	广州企晨科技
价格	.00/件
规格参数	企晨:1 小程序:7 广东:6
公司地址	广州市天河区中山大道东路
联系电话	13828487919

产品详情

以往，传统式果蔬生鲜店没有很好的顾客获得方式，只能靠线下推广；但是随着小程序发布，传统式果蔬生鲜店能够在微信里营销推广你的店铺，根据团购小程序、微信聊天群、好朋友共享等方式，通过小程序将周边的线上用户引流到店里交易。

团购平台陆续完成融资，表明它成为了势不可挡的买东西方式。社区拼团选用社区拼团。“网上预订住宅小区自取”这个模式即不必须门店，物流成本也远远低于散件各家各户送上门的快递公司。

一.进行多种多样活动推广，提升销量

1.击杀：

限时秒杀，刺激性客户购买，定期做水果杀掉，限定活动数量，配额制比较有限，当然价格低于顾客可能，吸引消费者交易，牢牢把握客户要求。

2.拼团 代销商裂变引流：

针对工薪族和学生而言，订单信息的搭配率会高，朋友之间强烈要求造成无形广告宣传，协助排水管道和变换。当客户对店铺造成信赖时，客户想要积极主动散播，建立代理商智能管理系统，激励代理商将产品发送至微信发朋友圈或微信群亲朋好友，造成消费行为，从而产生迅速排水管道变换。

社区拼团是电商行业的一种方式，以社区为区域，由父母或店家做为团团长开展线上线下营销产品。这个模式下，用户可以享有比商场较低的折扣价、高质量服务及其方便快捷的消费方式。社区团购系统开发设计。

社区团购系统作用简述：

1、订单管理：包含客户提交订单、电子支付和订单信息表明等；并且支持多级别跳仓管理方法。根据采集模块对订单开展自动分类与统计分析。

2、存货管理：包含产品采购入库、出入库及汇总实际操作；提供丰富的库存查询方式提供选择应用，也支持多仓库出入库业务流程。

3、会员管理系统：包含VIP注册帐号及会员信息改动等服务；与此同时可以对VIP销售情况展开分析，并提供丰富的表格导出作用。

4、网络营销推广：在微信中小程序商城系统完成线上营销推广活动策划案和执行；提供大量营销推广活动模板供选择应用。

5、物流配送系统

6、售后维修服务

7、财务会计

8、数据统计分析

9、电商平台运营

10、商城入驻

11、品牌宣传

12、广告营销

13、社区电商平台

14、O2O

15、B2C

社区团购系统的优点：

一、无需囤货：不要提前进很多的货物在库房里边库存积压资金占用成本高并且得不到保障！而使用预售的形式就能避免各种问题！只需要将商品放进软件上让有需求的消费者去买就行了！这样既能降低生产成本又防止了风险性

二、盈利空间大：传统电商平台需要自己去补货积存货品才可以获得一定的毛利率但做社区拼团得话就可以不用了只需把商品放到软件上就可获得中间价格差从而获得更多的盈利空间

三、使用方便：传统电子商务平台需要自己去补货积存货品才可以获得一定的毛利率但做社区拼团得话就可以不用了只需把商品放到软件上就可获得中间差值从而获得更多的利润空间

四、极低价钱。从源头上直供，到终端用户直接供应，几乎没有什么中间商，都没有传统式店面的昂贵成本费，这也是社区拼团的廉价优点。在水果生鲜行业，漫长中间商商品流通所造成的消耗和运输成本，店面奢华装修成本，房租营业员人工成本等，所有逐层累加在市场价格中

五、展现散播。社区拼团能通过网上的图文并茂、视频演示，详细地展现了产品特点，更全面、便于线上散播。传统生鲜蔬菜只看见其形，顾客根本无法体会到有关原产地、产品特征、健康教育知识等特性

六、终端设备感受。克服了*后一公里问题。而社区拼团通常会在小区设定固定取货、展现、服务网点，由工作人员服务项目全部小区的消费者。服务项目、售后服务已经有了确保。传统电商模式和线下的融合比较差，*后一公里的感受比较差。