

中山AI测肤小程序开发

产品名称	中山AI测肤小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

互联网的双向传播属性打通了企业和消费者之间短的距离，吸引一群人的关注不再是困难的事情。利用这些关注，只要方法得当，任何企业都有机会在这个竞争激烈的市场里占有自己的位置，这种模式，就是社群商业。在社群商业模式下，用户因为被好的内容吸引，聚集成社群，社群发展壮大。促成更多交易，完成商业变现。其中，内容是媒体属性，用做**入口;社群是关系属性，用来**沉淀;商业是交易属性，实现**价值。社群经济时代有6个商业趋势，分别是基于**的社群经营、用户“智造”产品、人人可参与的众筹商业、触发用户的情景营销、实时响应的客户服务和打破边界的用户协同。

AI肤质检测，简称AI测肤。它靠着一个端口（小程序、APP、美容仪器等），就能引爆用户的关注和传播，带来意想不到的价值。

据悉，在AI智能肤质检测系统，能够通过“测肤”实现引流，通过“报告”实现裂变，通过“推荐”实现变现，具体来看：

一、AI算法，黑科技测肤

通过手机摄像头拍摄的一张面部照片，系统会智能分析用户的面部信息，从皱纹、毛孔、黑头、粉刺、水分、肤质、肤龄等多维度智能分析用户皮肤指标，全面进行肤质检测；

基于强大的人工智能算法和人像处理能力，30秒就能快速检测用户肤质，形成全面肤质报告；肤质诊断分析完成后的结果数据，会在小程序生成对应的肤质检测报告，报告中包括肤质信息和对应的全面肤质说明和建议，让消费者更直观的了解自己的肤质状况。

二、智能商品推荐，助力成交转化

系统会根据用户的测肤结果报告和调理建议，千人千面，个性化、智能化为用户推荐商品；消费者被推荐的，都是针对自己肤质问题，适合自己的产品，就不会感到交了“智商税”，AI智能肤质检测系统的优势便在于此。

除了测肤这一黑科技外，AI测肤小程序还可以作为商家的24小时导购，通过系统后台设置项目，可以对顾客皮肤问题智能推荐产品/服务，跳转商城快捷**，24小时导购，销售无缝衔接，**服务体验，方便用户一键下单，快速变现！

三、测肤记录自动同步，形成肤质档案

用户可以随时随地打开AI测肤小程序，持续记录肤质情况，对比分析产品效果、调理效果，根据设定的时间标签进行筛选查询，查看测肤记录、波动情况，帮助商家**用户粘性、牢牢锁客。

值得一提的是，很多AI测肤小程序都是可以根据企业的实际运营需求，设计炫酷有科技感的交互界面，增强用户对产品的感知，激发用户体验兴趣，打开**入口，看到后都忍不住进店体验！

社群经营的基础是**，**是对品牌充满感情的铁杆用户，**的消费行为也是基于对品牌的感情基础。苹果的商业模式就是在果粉基础上经营的**经济:传奇的小米科技也是基于米粉对品牌的情感认同而建立的品牌;罗永浩的锤子手机，其目标用户是老罗的**群体。对老罗来说，**认同他这个人，就会同样认可他的产品，至少罗粉会买锤子的账。未来罗老师还需要继续挖掘**的需求，将其体现到手机产品上。社群经济就是这样的模式，先通过社群定位好目标用户，再通过对用户需求的研究生产相应的产品，大程度地保证产品属性与用户需求相统，而不是按照产品去定义用户。