

# 南阳装修公司如何进行营销推广？

产品名称	南阳装修公司如何进行营销推广？
公司名称	河南刘贵商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙岗街道卧龙路经纬国际1号楼810（注册地址）
联系电话	13323693821 13140513661

## 产品详情

装饰公司为了获得更多客户，提高客户到店率，从而提升下单率，往往通过“线上+线下”营销相结合的方式营销推广。

目前，很多装修公司的营销手段大多还是以线下拓客为主，线上拓客为辅。但是越来越多的装修公司已意识到了线上拓客的重要性，纷纷布局线上营销。

融河矩媒调查了多家大中小装修公司，特总结了3大营销要点，希望对装企朋友们服务客户起到一定的借鉴意义。

### 01 客户服务

装修也是一种服务，装修公司工作人员必须要有服务意识，注重客户体验感。不管是对待老客户，还是新客户，都必须用心去维护，让客户有宾至如归的感觉。

#### 用心维护客情关系

用心对待客户，让客户感觉到用心和温暖，才能更好的维护客情关系。节假日可以适当的给客户送点小礼品和节日祝福。

#### 老客户转介绍

一般来说，老客户转介绍的成单率都比较高。利用互惠互利原则给到对客户来说力度足够大的优惠，让他们觉得高性价比，如果碰到亲朋好友要装修，首先可能就会想到给你转介绍，且成单率较高。

## 02 线上营销

### 短视频赋能

注册经营品牌官方抖音、快手、小红书等账号，邀请专业团队（借力装酷网短视频赋能方案）帮助短视频拍摄及运营，打造品牌形象，做好品牌营销。

### 门户网站营销推广

建立百度百科、百度词条等品牌信息，投搜索关键词广告、定期发布品牌媒体文章，做好品宣工作。

### 微信朋友圈运营

微信朋友圈营销是目前主要线上营销手段之一，客户与你成为微信好友后，朋友圈大多都会去看几眼。

朋友圈是你给客户的第一印象，第一印象将是客户今后和你沟通交往的依据。朋友圈有利于进行价值内容输出，提升团队形象，进行日常客户服务。

营造高质量高水平的朋友圈对个人形象和公司品牌形象有很大帮助。但是朋友圈不能每天刷屏，否则将会导致相反的效果。

### 微博运营

注册微博官方账号，取一个能明确展示品牌定位的名字，多关注行业大V，经常在其微博下评论互动，展示专业有趣的形象，引起粉丝关注。经常发布相关微博和视频，保证活跃度。

## 03 线下营销

线下营销主要通过开展各类活动展开。在这里需要记住一点：重要的不是便宜，而是优惠的价格让他“觉得便宜”，那我们就成功了！

### 店庆活动

与周边店铺联合举办店庆活动，一年一次，以全年比较优惠价格和比较尊贵礼遇吸引更多客户到店。

### 节假日活动

掌握活动周期和规律，营造活动稀缺感，让客户感觉到专属礼遇，不要让客户觉得所有人都可以拥有。