

想要引流拓客？微三云陈明凤分享浙江省杭州市省钱妙招？高省模式到底有什么吸引力

产品名称	想要引流拓客？微三云陈明凤分享浙江省杭州市省钱妙招？高省模式到底有什么吸引力
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

微三云陈明凤教你如何搭建高省模式系统平台，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买S AAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

今时今日还有人不会省钱？那可真是太亏了。

为什么要拼命省钱呢？赚的钱不够花吗？在这个物质水平飞速发展的时代，普通薪资确实无法满足大多数人的消费需求，因此就出现人人赚钱人人省钱的现象。没有人会嫌钱多，能够花更少的钱买到更高的生活质量，这有什么不好的呢？

为了省钱，消费者货比三家，商家为吸引消费者也采取各种优惠手段，在这之中，一种越用越省的高省模式引起消费者的注意。

那么高省模式怎么玩呢？

玩法介绍：

I 通过好友分享的海报，点击识别二维码进入平台

I 需要填写邀请人的邀请码才可正式注册成为平台会员

I 成为会员即可在平台网购

身份等级：团长-运营商-运营代理

团长级别：

达成条件：60天内分享6个有效用户（确认收货为有效），60天内预估收入达到100元即可

收入比例：

1.自购奖励：即自己在平台领券去购物，获得产品100%奖励+平台补贴7.3%奖励。

2.团队奖励：你的一级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你其团队的24%奖励；你的二级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你6%的奖励。

运营商级别：

达成条件：直属5个团长

收益比例：

1.自购奖励：自己在平台领券去购物，获得产品100%奖励+平台补贴8.3%奖励。

2.团队奖励：你的一级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你20-30%的奖励；你的二级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你20-30%的奖励；你二级以外的团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你20-30%的奖励；你的一级有人成为运营商，平台额外给你他总收入的24-40%；你的二级有人成为运营商，平台额外给你他总收入的16-24%。

运营代理级别：

达成条件：直属5个运营商

收入比例：

1.自购奖励：自己在平台领券去购物，获得产品100%奖励+平台补贴10.7%奖励

2.团队奖励：你的一级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你24-40%的奖励；你的二级团长，他的整个团队的用户在平台购物，平台额外给你24-36%的奖励；你二级以外的团长，他的整个团队的用户在平台领券去购物，平台额外给你24-36%的奖励；你团队无限级的所有运营商，平台额外给你他们总收入的18-36%；你团队有人成为运营代理，平台额外给你他总收入的24-36%

（注：自购奖励看价差，所有比例都是以下级团队收入的总奖励的比例。）

这么说还不明白的话，我们可以举个例子。

假设你给用户0，自己赚100，也就是说用户下单之后没有任何奖励。假如100人里有一个人下单，这一单完成，这个用户很有可能就跑掉了，你赚了100之后没人下单，长久来看也是赚不到钱的。

假设你给用户97，自己赚3，也就是说用户下单的同时可获得各种各样的奖励，很有可能下了一单之后就会拉更多的朋友一起进来玩。假如100个人里有50个人下单，你直接赚 $50 \times 3 = 150$ 元，而且用户会一直分裂用户，一单赚的钱少，但累积下来也很容易实现月入上千的梦想。

为什么人人都在省钱呢？因为薪资是有限的，要想买更多东西提升生活质量，就得从别的地方省钱，比如说用高省省钱甚至是赚钱。

淘宝之所以能吸引消费者，是因为开创了之前没有过的电商模式；拼多多之所以能吸引消费者，是因为第一次尝试拼团模式；而高省模式之所以能吸引消费者，是因为拿准了消费者的省钱心理.....只有把握住新风口，某一模式某一平台才能崛起。

小编从事电商行业多年，各种模式都见过玩过，对于市面上现有的模式都非常熟悉。不瞒大家，小编身边也有人在玩这种模式，且玩出来的业绩不差，如果想要赚钱，现在就加入，我们还有机会。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或想要寻求合作的朋友都可以向小编留言哦。