

马鞍山美容养生线上新客快速裂变拓客活动方案

产品名称	马鞍山美容养生线上新客快速裂变拓客活动方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

一家美容院要想顾客盈门若海，如川流不息，那么就离不开[美容院拓客](#)

，只有吸引不断的新客消费，咱们的店家才能更好的经营下去，来给各位美容院老板们分享美容院拓客怎么说才能吸引人，美容院去外面拓客的话术又应该怎么说。

如何开展美容院拓客活动，准备门店的拓客活动呀，应该从哪些方面入手？？？

1、降价好卖的项目；2、搭售盈利的产品；3、推行短的营销市场。

首先，拓客活动那就是需要将门店的项目面向于广大的用户群体，在大范围的用户群体中去刺激客户的购买欲望。而什么项目是受广大用户群体喜欢的呢？

一定是门店里面好卖的产品。好卖的产品，往往都是人们日常生活中需要并经过口碑相传的产品。所以一旦降价，就会吸引很多客户到店来解决自己的“类刚需”。这就是营销学里的：需求匹配。

其次，拓客活动中为保证美容院老板们不搭钱进去做亏本活动，可以搭售盈利的产品，保证利润。后，就是需要在有限的时长里完成拓客活动——“、后100名”。

拓客活动来得也快，去得也需要快，不然让客户感觉没有消费压力或者是调价紧迫感，说不定不会进店体验。速战速决，是很多拓客营销活动中的法门。