

平顶山推三返一模式开发

产品名称	平顶山推三返一模式开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

新媒体*初是以社交为主要目的，*后是以此为基础发展成营销。以微信微博平台为代表，营销性质*强烈，对于发布的每一篇内容，用户可通过点赞评论给予商家一种反馈，在获得这种信息后，营销者便可对自己的营销方式作出调整，可见，每一次互动都可看做是营销的成果

推三返一简介：

一套裂变自然演变的免单系统，简称推三返一系统

可以帮助商家进行用户快速裂变，全面引流，理论上可以进行无限裂变

从用户层面角度好处有：拼团省钱，推三免单，推多赚钱。

适用于大部分行业，有效解决商家的引流困难问题

二、推广返一的具体描述：

举例子：

以A单价为例子【商家自行设定】

用户购买一单之后，就可以享受推三返一政策

如果用户推荐一个人购买，可返B元【商家自行设定】

累计成交三单，就可以全返X【商家自行设定】

推荐越多，返利越多，可以有效让用户自行分享推荐

活动玩法多样，具体返利多少可自行调整

不仅是推三返一，推二返一、推四返一、推几返几均可

返利条件也有多种设置方式：

a无需购买

b每购买一单享受一次返利

c购买一次享受返利

当然，除了商家不愿错失新媒体的营销机会以外，新媒体也不愿错失给商家带来营销的机会，相信QQ近期新增的公众号服务功能，也是为营销而生，起初QQ只有空间，邮件，全消息推送可称为营销途径，局限性较大造成用户对营销的反感，如今开启公众号估计是想将营销更加正规化吧。另外支付宝的新动作，似乎也在暗示又一新媒体营销的出现。