南阳照明五金公司网络渠道推广外包

产品名称	南阳照明五金公司网络渠道推广外包
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

建材行业五金渠道商主要有5大职能:仓储、配送、资金、服务、营销。这些年,一直有渠道扁平化的呼声,但是渠道商还是活得很滋润,根本原因就是厂商之间都有不可替代的职能。

渠道商来说,其中仓储、配送、资金都不是核心竞争力,其服务水平和营销能力才是真正的竞争力。对企业来说,产品、品牌才是核心,渠道的事情基本上还是要交给渠道商去做。厂家业务员,真正可以沉下去的,不多;基本上都是停留在集中作业、产品推广上。

所以,五金渠道商只要做好服务和营销就行了,服务需要团队,营销需要具有一定的策划能力。这个问题不是三言两语可以说清楚的,接下来会有专门的文章来论述。

这次的主题是推广,这个职能是建材行业里重要的营销手段,是厂家和商家都需要的基本职能。传统建材行业的推广职能,基本以活动和促销为主,比如水电工推广会议、新品促销推广、门店爆破、团购会、渠道集中作业。这些活动,都是陆地,没有结合品牌,更没有把推广和传播结合起来。

所以,在传统营销时代,销售部被称为陆军,市场部称为空军。现在,伴随着万物皆传播时代的到来,销售部也需要具有市场部的职能,既要做陆军,也要做空军。渠道业务员学会传播,就可以做空军。