

南阳照明五金公司网络渠道推广外包

产品名称	南阳照明五金公司网络渠道推广外包
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

建材行业五金渠道商主要有5大职能：仓储、配送、资金、服务、营销。这些年，一直有渠道扁平化的呼声，但是渠道商还是活得很滋润，根本原因就是厂商之间都有不可替代的职能。

渠道商来说，其中仓储、配送、资金都不是核心竞争力，其服务水平和营销能力才是真正的竞争力。对企业来说，产品、品牌才是核心，渠道的事情基本上还是要交给渠道商去做。厂家业务员，真正可以沉下去的，不多；基本上都是停留在集中作业、产品推广上。

所以，五金渠道商只要做好服务和营销就行了，服务需要团队，营销需要具有一定的策划能力。这个问题不是三言两语可以说清楚的，接下来会有专门的文章来论述。

这次的主题是推广，这个职能是建材行业里重要的营销手段，是厂家和商家都需要的基本职能。传统建材行业的推广职能，基本以活动和促销为主，比如水电工推广会议、新品促销推广、门店爆破、团购会、渠道集中作业。这些活动，都是陆地，没有结合品牌，更没有把推广和传播结合起来。

所以，在传统营销时代，销售部被称为陆军，市场部称为空军。现在，伴随着万物皆传播时代的到来，销售部也需要具有市场部的职能，既要当陆军，也要当空军。渠道业务员学会传播，就可以做空军。