

## 链动2+1模式：拓展新用户的商业模式

产品名称	链动2+1模式：拓展新用户的商业模式
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	微三云:链动2+1 APP开发:标准+定制 产地:东莞
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

## 产品详情

裂变获客的核心还在于通过老用户拓展新用户进来，在这一过程中对于老用户的激励（奖品）都显得极为的重要。而站在平台方的我们来说，\*基本的目标就是能够收获更多的用户，同时又能够筛选到一部分目标用户。在裂变的基础上加上推广。微三云，很多时候，裂变本身的拉新作用反倒会被忽略，重要的是借助于裂变这种能够快速带来\*\*的活动形式去做推广。那么目前，市面上\*火爆的模式就是链动2+1。

链动2+1模式主要是打造裂变团队的同时又能快速地将平台销售额\*\*起来，链动模式可以说颠覆传统的分销，是一个创新更能吸引用户，稳住会员，拓展新客户的商业模式。

链动2+1模式系统详情有哪些呢？

### 1. 晋升机制

会员层级：代理、老板

代理：直接买专区499大礼包，获得该身份

老板：直接推荐2个“代理”，获得该身份

代理直推奖励，第一单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板身份，享有被动团队收益奖励

成为“老板”后直推奖励:100元一单

老板身份享有团队收益间推奖励:200元一单，成为老板后享有直推加团队收益300元，

老板身份享有下级的老板平级收益10%，由平台额外奖励

### 【模式解析】：

直推奖：A推荐B和C购买代理，A可获得直推奖励100元100元收益，即A升级成为老板身份，A老板身份直推一个代理可获得300元收益。

见单奖：当B也想成为老板时，则B要直推B1和B2购买代理，B获得直推奖励100元100元收益，而上级A享有团队间推收益200元200元。

举个例子此时B就成为老板晋级独立带自己的团队，而B1和B2需要留给上级A这条线做业绩，当B1也想成为老板时，也要再发展直推2个代理如B3和B4，而A可以获得团队间推收益200元200元，这时候B1成为老板就晋级独立带团队，那么B3和B4同样留给A这条线，即A可以一直获得团队收益

平级奖：这时A和B都是老板成同级身份，因B是上级A扶持出来的，所以平台会额外拿出下级B收益的10%奖励给A。如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励

帮扶机制：完成平台设置的提现任务(推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可。

链动2+1系统的模式是作为项目的核心，只不过改成推荐3个人以后才能晋级，并且成为老板后，可以再去升级更高等级的老板，享受更多的分红。根据需求列好整个商业模式，

确定好其他的附属功能模块，比如链动2+1就带有一个0元购的模块，成为代理后可以购买0元专区的产品，只要给运费即可。除了这种，其实也可以引申出拼团可以加入其他的附属功能，比如拼团、砍价等确定好管理后台，需要用到的功能要齐全。现在商城功能一般都很完善了，但分销系统功能，市面上的分销管理后台参差不齐，确定好是分销功能完善且落地

每一个互联网营销模式，都隐藏着一套可落地的营销底层逻辑，特别是把人性发挥得淋漓尽致。只要你深入研究、挖掘，它将会变成属于你的一套赚钱宝典！以上是今天的全部分享内容，本文只作案例分享，不存在推广营销，如需完整方案，可私信可评论留言，小编会第一时间回复您。