

日照少儿教育培训线下地推引流线上微信裂变营销

产品名称	日照少儿教育培训线下地推引流线上微信裂变营销
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

一、在做引流课转化时，核心的是两条线的管理和维护，这两条线就是学生一条线和家长一条线。

1、学生这条线

学生这条线，主要的是让学生喜欢机器人课程、班级氛围和上课老师。

一机器人课程方面，对于很多孩子而言，他们只是对机器人感兴趣，并没有多么强烈的热爱，那么机构就要通过各种方式让学生对机器人产生强烈的热爱，例如，可以举办竞赛，让学生获得奖励，从而产生成就感，并让学生将晒机器人的成果作为日常和骄傲的事情；

二班级氛围方面，主要是要让学员有归属感，建议可以选取班委干部，平时安排学生值日，同时举办各类班级拓展活动；

三上课老师方面，关键是让学员喜欢老师的上课风格、喜欢老师的性格，同时能够时常被肯定、重视和鼓励。

2、家长这条线

对于大多数家长而言，孩子学习机器人只是作为一种兴趣爱好，并不能对孩子以后的学习和生活有多大的帮助，同时大多数学校也会设置相应的机器人课，那他们就不会愿意为这个课程买单。那么，我们就需要让家长了解学习机器人的好处，并展示我们的课程较学校的课程的优势。

a、让家长了解学习机器人的好处，可以从三个方面入手：

首先，可以举办机器人专题讲座，主要讲解学习机器人的好处、趋势的分析、国际例子等；

其次，在学员学习过程，记录学员综合能力进步点，比如分析及解决问题的能力、协作能力、创造能力

等，并实时反馈给家长；

后，在平时教学过程中，注重引发学生学科方面的思考，并适当激发学生学科方面的学习兴趣。