

珍优福康平系统（模式介绍）

产品名称	珍优福康平系统（模式介绍）
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

珍优福康平商城模式奖金制度介绍据唐平代理商介绍，唐平在线上不单独售率，是由公司直接发货，公司发货一次至少是12瓶。康平零售价为319元一瓶，不同级别的代理拿货价不同，级别越高拿货价越低，还可以获得公司赠送的原始股(指公司上市之前发行，可在上市一段时期后售出的股票)。具体模式如下:1、会员拿货标准:一次性购买12瓶产品就可以成为会员。有以下6个等级V1:购买12瓶产品总价2640元，拿货单价为220元一瓶，赠送原始股200和1瓶康平体验装;V2:购买1箱(60瓶)产品总价11400元，拿货单价为190元一瓶，赠送原始股1200和5瓶体验装;V3:购买3箱(180瓶)产品总价28800元，拿货单价为160元一瓶，赠送原始股2000和15瓶体验装;V4:一次性购买12箱(720瓶)产品总价97200元，拿货单价135元一瓶，赠送原始股20000和60瓶体验装;V5:团队中有三个V4级别的会员，拿货单价为115元一瓶，赠送原始股50000;V6:团队中有四个V5级别的会员，拿货单价为95元一瓶，赠送原始股100000。达到V5和V6级别时，还可以获得补贴和分红。2、补贴奖励:上级代理拿货给下级代理可以从中赚取差价，平级之间的推荐还可以获得公司补贴。比如甲是5级会员，他推荐了一个3级会员乙，甲的进货单价为115元一瓶，甲就能以160元一瓶的价格拿货给乙从中赚取差价:甲推荐和他一样等级的丁，甲可以获得丁的拿货数量按6元一瓶计算的补贴，甲还可以获得丁推荐的下一个人的拿货数量按4元一瓶计算的补贴。(平级之间的推荐补贴只能计算至下一个人，后面的没有补贴。)3、团队分红奖励:按当月销售额和分红标准计算。团队当月销售额达1万元，分红标准为2%;团队当月销售额达2万元，分红标准为3%;团队当月销售额达3万元，分红标准为4%;团队当月销售额达5万元。分红标准为5%;团队当月销售额达8万元，分红标准为6%;团队当月销售额达11万元，分红标准为7%;团队当月销售额达15万元，分红标准为8%;团队当月销售额达20万元，分红标准为9%;团队当月销售额达30万元，分红标准为10%;团队当月销售额达45万元，分红标准为11%;团队当月销售额达60万元，分红标准为12%;团队当月销售额达80万元，分红标准为13%;4、合伙人:投资29800元就可以成为合伙人，享受以下好处:送价值4万元产品(低频共振仪1个、细胞数活仪1个、唐平体验装2个):可以听豪家必修课程(终身复训):赠送30%的原始股权，还有70%的股典认购资格:有优先投资的资格:有进入365联合创办人的机会;康平拿货按照160元每瓶的资格:可以有推广资格:推广合伙人有30%的收益，还有2%~23%的分红权益;参加5次公司会议以上就可以成为股东，可获得1%的公司分红。另外，推荐一个合伙人公司直接奖励9000元。