

闺蜜宝分销商城APP系统搭建

产品名称	闺蜜宝分销商城APP系统搭建
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

好闺蜜宝地区代理一共可分为钻石卡和钻卡2个等级。顾客交易5860元7折进货特惠礼包，能够成为钻卡地区代理;交易2930元8折进货特惠礼包，能够成为钻石卡地区代理，中后期进货享有2.5折代理商价，这样一来，商品298块的销售市场零售价就会变成75块的代理商价。在钻石卡下列，还有一个等级叫黑金卡，黑金卡门槛为586元，有许多利益不可以享有。换句话说，钻石卡和钻卡非常干直正传统意义上的地区代理或代理商，而黑金卡只能说是VIP。

据数据显示，好闺蜜宝钻石卡和钻卡地区代理有共享奖，组织奖，领导干部奖和重复消费奖可拿，

一、共享奖:

立即推荐一个人，钻石卡代理商得250元，钻卡代理商得500元，秒结到帐。

二、组织奖:(对碰)

每一个人分享地区代理平分两只精英团队，即AB两只精英团队。依照1:1的形式进行比照测算，奖励金按销售业绩少的这一支团队进行计算(销售业绩累计**清零)。

钻石卡地区代理每日到顶3000元;钻卡地区代理每日到顶6000元。

第三项奖励金领导干部奖:(下拿直推组织奖)

钻石卡:代代理商机构奖金的，第二代10%，第三代10%，第四代10%

钻卡:代代理商机构奖金的，第二代20%，第三代20%，第四代20%

第四项奖励金重复消费奖励金:

二次消费享有折扣优惠，好闺蜜宝75元一盒，抑菌膏75元一盒，泡沫慕斯50元一瓶。

钻石卡下拿一代重复消费的10%、二代的4%、三到五代的2%、六到十代的1%;钻卡能下拿一代重复消费的10%、二代的4%、三到十代的2%。

关于闺蜜宝奖励制度，代理商阿莉(笔名)则晒出此外一份称得上简约版的奖励制度分析，在当前版本中，有一些奖项的奖赏百分数与其他版本号所确立的数据还有所出入。

一、直推黑金卡50钻石卡250钻卡500

二、对碰黑金卡50(可产生奖励金，本身无法享受)

钻石卡250(日到顶3000)

钻卡500(日到顶6000)

三、领导干部奖

钻石卡

代

第二代10%

第三代10%

第四代10%

钻卡

代

第二代20%

第三代20%

第四代20%

四、复消

黑金卡1代10%

钻石卡4代10%5%5%5%

钻卡5代10%5%5%5%5%

业财一体化的核心就是摆脱工作流程和财务做账流程间的堡垒，根据信息化技术相连接与优化，完成全过程的信息化管理与控制。这个模式的优势是能够减少数据重复上传和人工控制工作量，运用智能化和智能化方式，提升数据的真实性和及时性，同时也可以更为细致地管理员工的成本与资金运作，为企业发展提供有效适用。张能鲲表明，公司在推动业财一体化以前，必须在统筹规划方面保证以下几点。