

拼多多无货源该怎么操作？零基础开店运营快速起店？小象创客团队店群培训加盟

产品名称	拼多多无货源该怎么操作？零基础开店运营快速起店？小象创客团队店群培训加盟
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多店群运营 合作模式:技术合作
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

大家好，相信很多人都听说过无货源模式，但是大部分人还都是一知半解。其实很简单，就是不需要自己囤货和发货，通过软件工具采集复制厂家优质货源，并加价上传到自己店铺出售，客户下单后，我们去厂家拍单，从中赚取利润，简单说即是做中间商赚差价

拼多多无货源项目，优势有哪些

- 1.简单易上手，一台电脑，一根网线就可以完成全部操作。
- 2.投资低，店铺保证金1000/店，可以等店铺有利润再缴纳，并且店铺不做了也是全额退还，属于0元开店。需要一些周转资金，消费者确认收货后，资金就会回来，拼多多均客单价20~30左右，前期一个店铺准备500左右的周转资金就好。
- 3.起店快，盈利快，针对于互联网项目，很多项目第一个月不赚钱是很正常的，电商也一样，但是这个项目只要我们认真去操作，一般操作3-5天就可以出单见到收益。
- 4.运营简单，可以跟上直接学习成熟的运营方法，不必自己费脑钻研，避免自己多走弯路。
- 5.项目阳光，正规，合法，长期，这也是我们做一个项目的基本标准

做电商想生存，就是依平台规则来操作；要想长久生存，必须要精细化运营。

其实拼多多相对其他平台来说是比较好做的，找准方法之后就是用心做，投入和产出是成正比的，越用心，收益就越高，当然其操作重点也在于操作经验和技巧。

- 1、开店，可直接通过拼多多官网直接入驻，按照流程提交资料，一个店需要绑定一个手机号，个人身份

证可以开两家个人店，有限公司营业执照可以开五家企业店，若申请专营店需要商标授权。

2、选品：在选品的时候尽量不要去选竞争激烈的类目，比如说服饰、鞋帽，卖家要将自己的目光聚焦在市场占有率不高，但前景广阔的刚需品上，例如：家居日用，亲子母婴、车载用品等等。

3、优化货源：在做无货源店群的时候，会碰到有的商品没有销量的情况，这个时候就下架再重新去选其他优质商品！

4、客服回复率：根据拼多多官方的公告，5分钟客服回复率=5分钟有效回复的总人数/当天咨询商家的总人数，如果初次客服回复率不达标的话，会被系统警告，如果是累犯的话，可能会降权和罚款，客服回复率也会影响店铺转化率，这样销量也会有所下降。

5、拍货发货，这个很简单，当客户下订单之后，就去找到商品的上家，去拍货，地址填写成买家信息，物流发出后，后台也更新上物流单号即可