

衢州少儿培训机构线上私域社群裂变营销招生系统

产品名称	衢州少儿培训机构线上私域社群裂变营销招生系统
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

- 1、推广新用户，靠9.9元试听课。通过广告投放或公众号、微信群以及微博、头条等自有渠道资源推广，在自己开发的落地页中完整交易支付环节，重点在于，支付后不能直接听课，而是引导用户复制微信号，添加助教老师去听课。
 - 2、将一个时间段参与试听的学员拉在一个微信群内，通过打卡、交流、互动、课外知识、答疑、辅导等方式运营。同时负责私聊学员，督促未在群内打卡的学员学习。越多的学员参与学习、体验课程结束后，全价课的销售转化率越高。
 - 3、试听课结束后（可以按照7天，也可以设置一定课节的试听），在群里@所有用户，以限时折扣促销的方式，推动轮转化。可以看学员的参与程度，在24小时或者72小时活动结束后，解散该“课程体验群”。
- 步到第三部构成了一个简单的推广-转化闭环。可以不断持续做推广。由于在体验课程内，有了相当的对课程价值的认知、对服务的认知和对于整个交流社区氛围的认可，课程转化率会高得多。
- 更重要的是，除了直接转化的学员外，我们还会收获大量的潜在学员在微信好友内，通过私聊跟进的方式，询问其订购课程的原因，并且在学员回复后（表明有一定意愿），打上对应的标签，便于下次可以发布裂变活动任务。