

丽水少儿艺体培训班线上线下专属招生流量池打造

产品名称	丽水少儿艺体培训班线上线下专属招生流量池打造
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

以辅导、交流、督促学习等服务做为“独到用户价值点”，通过试听课、体验课、9.9元课活动等为内容形式，可以很好的吸引大量潜在学员添加助教/班主任的微信。面对老学员，也同样可以通过活动等形式吸引添加助教微信。

这样就完成了流量池的步：获取并聚集流量。

将用户引流到微信生态“流量池”后，需要考虑的是如何将不同类型的用户，用不同的方式去承载。

例如，学员和家长的关注点不一样、不同层级的学员需求不一样、潜在学员和老学员需求也不一样。

我们要做的是尽可能准确的给每一个学员打上标签，方便查询和跟进，然后尽可能将同类用户拉到一个群内。

“精细化梯度转化”如何实现？

通过上述逻辑和运营模型，参照开言英语、风变编程等如今私域流量增长迅速的案例，

一共分为两部分，

部分是体验课+销售转化+流量池积累，

第二部分是通过流量池做病毒裂变增长：