

# 抖店小店开通投资费用多少？抖店运营成本费用大盘点！

产品名称	抖店小店开通投资费用多少？抖店运营成本费用大盘点！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

## 产品详情

抖店小店，说到底也是一个创业项目。

是创业，就一定需要投资，抖店小店作为一个低门槛的创业项目，到底需要投资多少钱？我们算一下从开店到运营需要花的费用，看完之后你就会知道，抖店小店运营成本费用是多少了。开店成本抖店开店需要的2项费用，一个营业执照，一个保证金。营业执照如果你是去工商局办理，是免费的。有些地方还有网上办理渠道，也是免费的。如果你不知道怎么办营业执照，去淘宝找个代办，200左右就能搞定。其次是保证金。店铺认证完成后，需要缴纳保证金才算完成小店的开通。如果你开的是个体店，保证金最低2000，如果是企业店，保证金最低是4000。一般来说，没有自己货源的人开抖店小店，个体店就完全足够了，2000-5000保证金也涵盖了大部分类目。所以保证金准备2000-5000元左右就可以了。11月最新抖店小店保证金明细：抖店运营投资费用抖店小店开通好之后，前期运营需要的费用主要包括：商品成本、达人寄样成本、动销成本以及一些软件费用等等。首先是商品成本，这个是大头。比如说你没有稳定的货源，要去其它平台采集上货，前期就需要准备垫资。这个资金就要根据你选品的成本来准备。如果你做的都是低客单价商品，前期至少准备个三五千是要的，但如果商品成本高，那这个就没有上限了。最好是慢慢去建立自己的供应链，用最低的成本去拿高性价比的产品卖。或者是入驻平台供应链，就不需要垫资了。其次是达人寄样、动销需要花的费用新店一般都需要动销，动销一般是不亏不赚，甚至是亏的。大部分商家会采用微亏或者微赚的方式，去给商品销量破零，这个成本一般不大，因为引流款成本也不会很高。你动销做起来了，这些都可以赚回来。然后是达人寄样，你找达人带货需要寄样，这个寄样的费用需要你自已承担，这些一般也都花不了太多钱，主要看你商品的定价还有消费人群是怎样的。最后是软件费用。包括上货、下单、打单、客服软件等等，抖店服务市场有很多，你根据自己的需要选择去用就可以了。一款软件一个月十几块，二十块钱，也都不多。抖店小店的资金投入大概就是这几项，其中营业执照可以免费办，保证金这一块，如果你运营按照规则来，不违规被扣保证金，最后退店保证金也可以退回。最大的投资就是商品成本，还有一部分花在达人寄样和动销上，这个投入也不大。所以，你如果按照最低的成本投入来看，前期必须要花的钱大概在5000~10000元左右。这当中如果你学得快，店铺做得好，这些投出去的钱很快就能赚回来。所以，开抖店小店，不要只盯着成本的投入，你要想办法让你的店铺爆单赚取收益。完整的抖店小店运营思路和操作细节，我们的抖店运营思维导图里都有，从开店到选品、流量、出单等都有详细的介绍和运营方向，非常适合新手参考运营。加右上角锋哥（备注：小店导图）可免费领取，小店运营相关的问题也可以找锋哥直接私聊咨询。

