

抖店达人带货模式：怎么一键邀约达人？哪些达人话术好用？

产品名称	抖店达人带货模式：怎么一键邀约达人？哪些达人话术好用？
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

为什么我们总强调做抖店小店一定要找达人合作？

举个例子，如果你做自然流量，首先你需要动销，如果你的鱼塘不行，动销的效果不好，商品没法入池，那流量就起不来。就算动销后商品入池了，如果商品没有优化好，有曝光没有点击转化，那流量不出几天就没了。简单来说，玩抖店小店自然流量是要抖店商家有一定的电商运营能力的，很多新手都做不到。而有带货能力的达人，跟你合作第一次就会有第二次，第三次，长期跟达人合作，你店铺的流量和订单就不用愁。下面我们讲一下抖店小店找达人的几种方法，以及跟达人沟通的一些小技巧。

一、抖店小店商家怎么找达人？

主要有5种触达达人的方式，每一种你都去尝试，一定能对接到合适的达人给你带货。1、在抖店—精选联盟—达人广场，报名达人的招商活动。2、直接跟达人“在线沟通”。3、报名团长的招商活动4、达人广场的达人信息，很多都留了微信号、手机号，获取他们的联系方式之后直接去加人沟通。5、达人抖店号私信这种方法很多新手会忽略，但其实这种方法的回复率也很高，也可以直接在达人广场操作。在达人广场选中一个达人之后，从达人主页进入达人的抖店号网页版。然后就可以直接给达人发私信邀约。zui后注意，要筛选精准达人，就要用好平台的功能，包括同行参考合作，定向找达人等等，找到大量精准的达人信息，然后去联系达人合作，成功的概率也会更高。zui后要注意，新开的抖店小店，先从找小达人主播开始。不要去找那种粉丝几百万，场均几百万的达人主播，你一个新店，这种大主播跟你合作的概率比较小。找那种场均5000-10000的都可以，要直播频率比较高的，这种小达人他们如果一天能卖一万左右，你跟他长期合作，你店铺的销量也是能慢慢做起来的。二、抖店小店找达人之后怎么沟通1、打价格战很多小达人卖客单价商品会更容易，所以，可以从价格上去说服小达人主播跟你合作。2、提高佣金的竞争力有一些小达人主播带货能力不错，客单价高一点也能卖得不错，这种情况他们会对佣金的要求高一点，那你就要跟他们合作的商家给了多少佣金，然后你提高佣金的竞争力，把达人争取过来

跟你合作。当然，不同商品也有不同的佣金策略，比如低价低佣，高价高佣。根据实际情况来定。3、货源优势还有很多达人会比较看中供货能力，如果你有厂家直供，48小时发货的优势，一定要跟达人说清楚，达人会觉得跟你合作有选择性，供货也有保障。还有更全更详细的抖店小店找达人以及跟达人沟通的话术，我们都有非常系统的总结。不知道怎么快速对接精准达人带货的童鞋，加右上角锋哥（备注：小店达人）私聊为你解答。还可以找锋哥免费领取一份达人话术，提高达人对接效率。